

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа инженерного предпринимательства
Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Совершенствование методики финансового анализа предприятия с применением МСФО

УДК 657.22: 657.6

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3А4А	Баасандорж Ганзайа		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент ШИП	Жданова Анна Борисовна	к.э.н.		

КОНСУЛЬТАНТЫ:

По разделу «Социальная ответственность»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель ОСГН ШБИП	Феденкова Анна Сергеевна			

Нормоконтроль

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель ШИП	Громова Татьяна Викторовна			

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Руководитель ОПП	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент ШИП	Юдахина Ольга Борисовна	к.э.н.		

Томск – 2018 г.

Планируемые результаты обучения по направлению 38.03.02 Менеджмент

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)
<i>Универсальные компетенции</i>	
P1	Использовать фундаментальные научные знания в сфере профессиональной деятельности для постановки и решения новых задач
P2	Осуществлять коммуникации в профессиональной среде и в обществе в целом, в том числе на иностранном языке, презентовать и защищать результаты профессиональной деятельности
P3	Демонстрировать знания социальных и экологических аспектов хозяйственной деятельности, осведомленность в вопросах охраны здоровья и безопасности жизнедеятельности.
P4	Активно пользоваться основными методами и средствами получения и переработки информации, навыками работы с компьютером как средством управления информацией на современном уровне.
P5	Самостоятельно учиться и непрерывно повышать квалификацию в течение всего периода профессиональной деятельности
<i>Профессиональные компетенции</i>	
P6	Применять знания основ функционирования экономической системы на разных уровнях для анализа и прогнозирования социально-значимых проблем и процессов, происходящих в обществе.
P7	Применять знания экономики предприятия для повышения эффективности хозяйственной деятельности.
P8	Применять теоретические знания менеджмента в практике управления предприятием
P9	Разрабатывать и реализовывать стратегию управления человеческими ресурсами предприятия в целях решения стратегических и оперативных задач
P10	Строить стандартные теоретические и эконометрические модели исследуемых процессов и объектов в целях эффективного управления предприятием.
P11	Применять инструменты маркетинга и методы социологических исследований для обеспечения конкурентоспособности предприятия
P12	Применять методы учета имущества, доходов, расходов и результатов деятельности организаций для формирования учетной политики, анализировать финансовую отчетность предприятий в целях принятия управленческих решений
P13	Использовать правовые нормы в документировании и управлении деятельностью предприятия.
P14	Организовывать, управлять и совершенствовать бизнес-процессы промышленного предприятия, в том числе производственные и логистические процессы, в целях повышения эффективности его функционирования и развития.
P15	Организовывать и оценивать эффективность создания новых бизнес-структур
P16	Оценивать эффективность и риски реальных и финансовых инвестиций предприятия
P17	Управлять операционной и финансовой деятельностью предприятия для обеспечения развития и роста стоимости капитала собственников

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа инженерного предпринимательства
Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

УТВЕРЖДАЮ:
Руководитель ООП
_____ Юдахина О.Б.
(Подпись) (Дата)

ЗАДАНИЕ
на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

Бакалаврской работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
3А4А	Баасандорж Ганзайа

Тема работы:

Совершенствование методики финансового анализа предприятия с применением МСФО	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	
Срок сдачи студентом выполненной работы:	05.06.2018

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

<p>Исходные данные к работе (наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).</p>	<p>– Объект исследования: является отчетность ООО «СибРегионПромсервис», составления по российским и по международным стандартом финансовой отчетности; – Финансовые отчеты предприятия за период 2015-17гг., статические данные; – Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О бухгалтерском учете»;</p>
<p>Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов (аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов, подлежащих разработке; заключение по работе).</p>	<p>1. Финансовая отчетность как информационная база для финансового анализа предприятия 2. Методы и методика анализа финансовой отчетности 3. Сравнительный анализ требований российских и международных стандартов к представлению информации в финансовой отчетности 4. Показатели финансового анализа</p>

	5. Характеристика ООО «СибРегионПромсервис» 6. Финансовый анализ предприятия 7. Коэффициентный анализ финансовой отчетности ООО «СибРегионПромсервис»
Перечень графического материала <i>(с точным указанием обязательных чертежей)</i>	1. Динамика статей собственного капитала 2. Динамика заемных средств 3. Динамика выручки 4. Динамика прибыли 5. Динамика оборотных активов и краткосрочных обязательств 6. Таблица – Расчет показателей платежеспособности 7. Таблица – Расчет показателей рентабельности, 8. Таблица – Показатели финансовой устойчивости 9. Таблица – Расчет показателей оборачиваемости за период
Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы <i>(с указанием разделов)</i>	
Раздел	Консультант
Социальная ответственность	А.С. Феденкова

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	02.02.2018
---	------------

Задание выдал руководитель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент ШИП	Жданова Анна Борисовна	к.э.н		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗА4А	Баасандорж Ганзайа		

Реферат

Выпускная квалификационная работа 120 с., 16 рис., 21 табл., 34 источников, 4 прил.

Ключевые слова: финансовый анализ, метод и методики финансового анализа, сравнение стандарты РСБУ и МСФО.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является финансовая отчетность ООО "СибРегионПромсервис".

Цель исследования: выпускной квалификационной работы заключается в проведении анализа финансовой отчетности организации для выработки рекомендаций по совершенствованию методики оценки статей отчетности для более точного анализа финансового положения.

В рамках квалификационной выпускной работы были рассмотрены теоретические и методологические основы финансового анализа предприятия, в частности освещены методы и методики анализа финансовой отчетности. Проведен анализ финансовой отчетности по всем формам отчетности предприятия. Для совершенствования финансовой деятельности организации на основе полученных результатов были разработаны рекомендации.

В результате выполнения всех поставленных задач мы достигли цели выпускной квалификационной работы.

В будущем планируется написание магистерской диссертации в рамках заданной темы.

Определения, обозначения и сокращения

В настоящей пояснительной записке применяют следующие термины с соответствующими определениями:

МПЗ – материально-производственные запасы

МСФО – Международный стандарт финансовой отчетности

ВТО – Всемирная торговая организация

ОКУД – Общероссийский классификатор управленческой документации

РСБУ – Российские стандарты бухгалтерского учёта

ПБУ – Положение по бухгалтерскому учету

РФ – Российская Федерация

ФЗ – Федеральный закон

ОНО – Отложенные налоговые обязательства

ОНА – Отложенные налоговые активов

ОС – Основные средства

ВК – вложение капитал

УК – уставный капитал

ДК – добавочный капитал

Оглавление

Реферат	5
Введение	8
1 Теоретические и методологические основы финансового анализа предприятия	10
1.1. Финансовая отчетность как информационная база для финансового анализа предприятия.	10
1.2 Метод и методика анализа финансовой отчетности.	14
1.3 Сравнительный анализ требований российских и международных стандартов к представлению информации в финансовой отчетности	25
1.4 Показатели финансового анализа	34
2 Анализ финансовой деятельности ООО «СибРегионПромсервис»	43
2.1 Характеристика ООО «СибРегионПромсервис»	43
2.2 Финансовый анализ предприятия	46
2.3 Коэффициентный анализ финансовой отчетности ООО «СибРегионПромсервис»	58
3 Оценка влияния стандартов учета на оценку финансового положения предприятия и рекомендации по совершенствованию методики финансового анализа	65
4 Социальная ответственность ООО «СибРегионПромсервис»	68
4.1 Сущность корпоративной социальной ответственности	68
4.2 Анализ эффективности программ КСО предприятия	70
Заключение	78
Список использованных источников	82
Приложение А	86
Приложение Б	88
Приложение В	92
Приложение Г	94

Введение

В связи с активизацией процесса глобализации мировой экономической системы Россия путем реформирования экономического сектора шла к внедрению МСФО. После вступления России в ВТО процесс интеграции ускорился. Одна из главных проблем в области экономики Российской Федерации – проблема преодоления различий МСФО и РСБУ в принципах учета и целях представления финансовой отчетности.

Актуальность изучения различий МСФО и РСБУ, влияющих на анализ финансовой отчетности, обусловлена тем, что финансовая отчетность, как зеркало, отражает результаты деятельности предприятия. Анализ финансового состояния предприятия позволяет оценить, способен ли субъект хозяйствования финансировать свою производственную деятельность, постоянно поддерживать на приемлемом уровне свою платежеспособность и ликвидность. Процесс успешного функционирования хозяйствующего субъекта – это взаимосвязанная, сбалансированная и многоструктурная система. Анализ финансовой отчетности должен основываться на реальных, достоверных данных о деятельности предприятия. Основным источником информации для выполнения анализа финансового состояния предприятия выступает бухгалтерская отчетность предприятия. Качество и своевременность составления бухгалтерской отчетности предприятия отражаются на качестве и своевременности проведения анализа финансового состояния предприятия.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является финансовая отчетность ООО "СибРегионПромсервис".

Предметом исследования в настоящей выпускной квалификационной работе выступают экономические отношения, складывающиеся в процессе анализа финансовой деятельности исследуемого предприятия.

Цель исследования: выпускной квалификационной работы заключается

в проведении анализа финансовой отчетности организации для выработки рекомендаций по совершенствованию методики оценки статей отчетности для более точного анализа финансового положения.

Для достижения цели выпускной квалификационной работы необходимо решить следующие задачи:

- Определить понятие МСФО и основные требования к отчетности
- Рассмотреть теоретические основы финансовой отчетности и ее анализа
- Провести анализ финансовой отчетности предприятия
- Охарактеризовать финансовую деятельность организации
- Проанализировать принципы составления отчетности по российским и международным стандартам
- Изучить влияние требований МСФО на оценку статей отчетности
- Предложить практические мероприятия по укреплению финансового положения предприятия

Нормативную базу выпускной квалификационной работы составили: Приказу Минфина РФ от 02.07.2010 № 66н (ред. от 06.03.2018) «О формах бухгалтерской отчетности»; Федеральный Закон от 21.11.1996 n 129-фз (ред. От 28.11.2011) «О бухгалтерском учете» [2]; Федеральная служба России по финансовому оздоровлению и банкротству приказ от 23 января 2001 г. N 16 [28]; Федеральное управление по делам о несостоятельности (банкротстве) Распоряжение ФУДН при Госкомимуществе РФ от 12.08.1994 N 31-р (ред. от 12.09.1994) [29]; Регламент предоставления кредитов юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Сбербанком России и его филиалами. С дополнительной и изменений. № 285-3-р от 30.06.2006 [30].

1 Теоретические и методологические основы финансового анализа предприятия

1.1. Финансовая отчетность как информационная база для финансового анализа предприятия.

Финансовая отчетность (financial reporting) - представляет собой свод взаимосвязанных показателей, выраженных в денежных единицах, которые характеризует финансовое состояние и финансовые результаты деятельности компании за отчетный период, а так же текстовые пояснения к этим показателям.[6]

В современных условиях хозяйствования информация является ключевым ресурсом рыночной экономики. Говоря о финансовой деятельности предприятия, таким источником информации служит бухгалтерская (финансовая) отчетность.

Согласно Приказу Минфина РФ от 02.07.2010 № 66н (ред. от 06.03.2018) «О формах бухгалтерской отчетности», используются следующие формы финансовой отчетности:

1. В форме №1 «Бухгалтерский баланс» – это способ группировки и обобщенного отражения в денежном выражении состояния средств предприятия по их видам и источникам образования на определенную дату. Основное свойство отчета в том, что суммарные активы всегда равны суммарным пассивам ($A=P$). Обуславливается это тем, что при отражении операций на счетах в балансе соблюдается принцип двойной записи.

2. В форме №2 «Отчет о финансовых результатах» данный отчет является важнейшим источником информации для анализа показателей рентабельности предприятия, определения величины чистой прибыли, которая остается в распоряжении предприятия и других показателей эффективности деятельности предприятия.

3. Форма №3 "Отчет об изменениях капитала" показывает структуру собственного капитала предприятия, представленную в динамике. По каждому элементу собственного капитала в ней отражены данные об остатках на начало года, пополнении источника собственных средств, его расходовании за рассматриваемый период (год).

4. Форма №4 "Отчет о движении денежных средств" это документ финансовой отчетности, который отражает поступление, расходование и изменение денежных средств в ходе текущей хозяйственной деятельности, а также инвестиционной и финансовой деятельности за определенный период. С помощью этого отчета можно изучить:

- состав и структуру денежных средств по организации в целом и по её видам деятельности;
- влияние притока и оттока на финансовую устойчивость организации;
- резерв для поддержания нормальной платежеспособности, т. е. разницу между притоком и оттоком денежных средств на конец отчетного периода;
- суммы притока денежных средств и их оттока за отчетный период по видам деятельности: текущая (операционная), инвестиционная, финансовая;
- прогнозную величину притока и оттока денежных средств на будущий период (квартал, год).

Исходя из этого, с помощью Отчета о движении денежных средств, возможно, управлять текущими денежными потоками и прогнозировать их объем на ближайшую перспективу.

Формы №3 и №4 позволяют выявить факторы, повлиявшие на изменение финансовой устойчивости и ликвидности предприятия. Таким образом, данные финансовой отчетности представляют собой наиболее подходящие источники информации для финансового анализа, а формы имеют логическую и

информационную взаимосвязь. Так показатель чистой прибыли в отчете «О финансовых результатах» должен соответствовать изменению показателя нераспределенная прибыль в бухгалтерском балансе с учетом начисленных дивидендов. А чистый денежный поток в отчете «О движении денежных средств» должен соответствовать изменению балансовой статьи «Денежные средства и их эквиваленты». Благодаря анализу бухгалтерской отчетности можно выявить основные тенденции в изменении имущественного и финансового положения организации и принять необходимые меры по его улучшению. [1]

Оценка финансового состояния и эффективности деятельности предприятия осуществляется на основе анализа соотношении между статьями баланса и отчета о финансовых результатах. При этом характеризуется 4 группы финансовых коэффициентов: платёжеспособности, финансовой устойчивости, оборачиваемости и рентабельности.

1. Анализ ликвидности и платежеспособности. С помощью этих показателей анализируется способность предприятия отвечать по своим текущим обязательствам. В результате сопоставления оборотных средств с краткосрочными обязательствами делается вывод, в достаточной ли мере предприятие обеспечено оборотными средствами, необходимыми для расчетов по краткосрочным обязательствам. Поскольку различные виды оборотных средств обладают различной степенью ликвидности, рассчитывают коэффициенты ликвидности.

2. Анализ финансовой устойчивости. Финансовая устойчивость предприятия основана на оптимальной структуре имущества (соотношение оборотных и внеоборотных активов) и источников его финансирования (собственных и привлеченных средств). Так, источники средств различаются по себестоимости, рискованности, уровню доступности, степени надежности. Анализ позволяет определить, насколько организация независима в

финансовом плане, а также – является ли ее финансовое положение устойчивым.

3. Анализ оборачиваемости (деловой активности). С позиции кругооборота средств текущая деятельность любого предприятия представляет собой процесс непрерывной трансформации одних видов оборотных активов в другие, что продемонстрировано на рисунке 1.

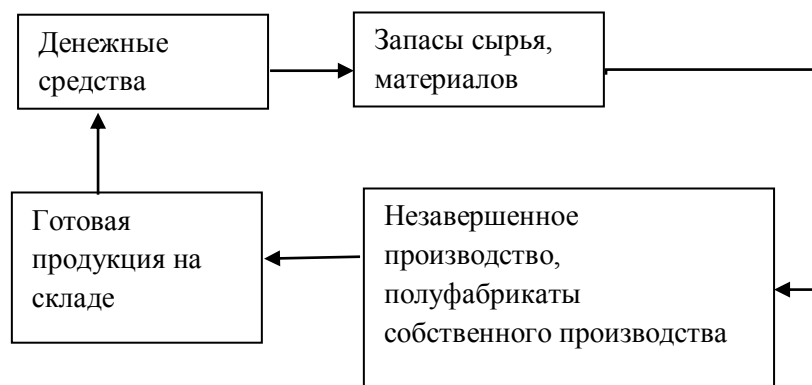


Рисунок 1 – Процесс трансформации оборотных активов

Эффективность текущей финансово-хозяйственной деятельности оценивается таким показателем, как длительность цикла, который зависит от скорости оборота средств в различных видах активов. При прочих равных рост эффективности связан с ускорением оборачиваемости. Поэтому такие показатели использования ресурсов, как фондоотдача, оборачиваемость средств в запасах и в расчетах, являются основными при оценке эффективности текущей (операционной) деятельности предприятия.

4. Анализ рентабельности. В рамках этого анализа производится оценка общей эффективности вложения средств в данное предприятие. Анализ рентабельности капитала проводится в целом, абстрагировано от конкретных видов активов. Рассчитываются такие показатели, как рентабельность собственного капитала, рентабельность продаж, чистая и экономическая рентабельность и т.д.

Комплексная оценка финансовых показателей дает информацию о

финансовом положении предприятия с двух основных точек зрения: эффективности и финансовых рисков, а также показывает изменение финансового положения за рассматриваемый период.

1.2 Метод и методика анализа финансовой отчетности.

Метод – буквально (греч. *methodos* «путь к чему-либо», исследование, прослеживание) – в самом общем значении – способ достижения цели определенным образом, упорядоченная деятельность. [16]

Метод анализа финансовой отчетности представляет собой инструмент, с помощью которого проводится грамотный анализ бухгалтерской отчетности фирмы. Другими словами, это упорядоченная последовательность, которая помогает нам получить положительный результат. Исходными данными или информационной базой для анализа служит финансовая отчетность компании за несколько периодов. Главными документами обычно служат бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах.

Использование метода анализа финансовой деятельности проявляется через ряд конкретных методик аналитического исследования. Это могут быть методики исследования отдельных сторон финансовой деятельности либо методики комплексного анализа. Надо отметить, что каждому виду анализа соответствует своя методика.

Методика — это, как правило, некий готовый «рецепт», алгоритм, процедура для проведения каких-либо нацеленных действий. Методика отличается от метода конкретизацией приёмов и задач. [21]

Методика – это совокупность, система конкретных методических приемов, используемых для решения теоретических и практических задач; совокупность приемов, способов, средств целесообразного проведения какой-

либо работы. Методика олицетворяет не стратегию, а тактику научного познания. [22]

В финансовом анализе методика представляет собой совокупность аналитических способов и правил исследования финансовой предприятия, определенным образом подчиненных достижению цели анализа. Общую методику понимают, как систему исследования, которая одинаково используется при изучении различных объектов финансового анализа в различных финансовых отраслях. Частные методики конкретизируют общую относительно к определенным финансовым отраслям, к определенному типу производства или объекту исследования.

Любая методика анализа будет представлять собой указания или методологические советы по исполнению аналитического исследования. Она содержит следующие моменты: [11]

- задачи и формулировки целей анализа;
- объекты анализа;
- системы показателей, с помощью которых будет исследоваться каждый объект анализа;
- советы по последовательности и периодичности проведения аналитического исследования;
- описание способов исследования изучаемых объектов;
- источники данных, на основании которых производится анализ;
- указания по организации анализа (какие лица, службы будут проводить отдельные части исследования);
- технические средства, которые целесообразно использовать для аналитической обработки информации;
- характеристика документов, которыми лучше всего оформлять результаты анализа;
- потребители результатов анализа.

В качестве важнейшего элемента методики финансового анализа выступают технические приемы, и способы анализа. Кратко эти способы можно назвать инструментарием анализа. Они используются на различных этапах исследования для:

- первичной обработки собранной информации (проверки, группировки, систематизации);
- исследования состояния и закономерностей развития исследуемых объектов;
- определения влияния факторов на результаты деятельности предприятий;
- подсчета неиспользованных и перспективных резервов увеличения эффективности производства;
- обобщения результатов анализа и комплексной оценки деятельности предприятий;
- обоснования планов экономического и социального развития, управленческих решений, различных мероприятий.

Детальная процедура методики анализа финансовой деятельности зависит напрямую от поставленных целей, поэтому логика аналитической части процедуры обычно подразделяется на два вида: экспресс анализ и углубленный анализ финансовой деятельности предприятия.

Экспресс анализ не предполагает много времени и его цель заключается в ознакомлении и получении наглядной, оперативной и простой оценки финансового состояния. Такой метод не включает сложных расчетов и детализированную информационную базу.

Углубленный же анализ заключается в более подробной характеристике имущественного и хозяйственного потенциала субъекта рынка, его результатов деятельности, а также перспектив развития на последующие периоды. В таком виде анализа затрагивается много методик.

Рассматривая методики финансового анализа можно выделить два типа: методики, целью которых является анализ финансовых результатов, и методики, позволяющие оценить финансовое положение предприятия в целом.

Финансовый результат является главным критерием оценки ведения хозяйственной деятельности организации и выражается в форме прибыли или убытка. С помощью анализа финансового результата можно определить насколько прибыльным является дело. Поэтому изучение данных показателей наиболее существенно для исследования, так как рост значений финансовых результатов не только укрепляет позиции предприятия в производственной и финансовых сферах, но и стимулирует поток инвестиций.

В приведенной ниже таблице 1 представлено сравнение известных методик анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия, предложенные разными авторами. В настоящее время разработано значительное количество разнообразных методик для осуществления анализа итоговых результатов деятельности хозяйствующего субъекта. Рассмотрим некоторые из них с точки зрения разных авторов и попытаемся выделить основные достоинства и недостатки.

В таблице 2 приведены комплексные методики финансового анализа, целью которых является оценка не только эффективности и прибыльности деятельности предприятия, но и наличия финансовых рисков, эти методики оценивают финансовое положение предприятия с четырех точек зрения: платежеспособность, оборачиваемость, рентабельность, финансовая устойчивость. Для определения уровня финансового риска предприятия в методиках устанавливаются рекомендуемые значения по показателям платежеспособности и финансовой устойчивости.

Таблица 1 – Анализ основных методик финансового анализа

Автор	Порядок работы по методике или этапы	Достоинства методики	Недостаток методики
Чеглакова С.Г. [24].	<p>1.Для анализа и оценки уровня и динамики показателей прибыли строится таблица, в которой используются данные бухгалтерской отчетности организации из формы «Отчет о финансовых результатах».</p> <p>2.Затем одним из двух способов (графическим или математическим) анализируется величина прибыли от изменения объемов производства.</p> <p>3.Факторный анализ проводится с помощью традиционного метода либо по системе «директ-костинг»</p> <p>4.Заключительным этапом является анализ рентабельности продаж, позволяющий оценить эффективность ведения финансово-хозяйственной деятельности предприятия.</p>	<p>Достоинством данной методики является применение горизонтального анализа отчета о прибыли. Так же для каждого этапа подробно описаны источники информации.</p>	<p>Недостатки методики заключаются в слабой адаптированной к инфляционным процессам, неполном рассмотрении показателей рентабельности. Не до конца рассмотрен процесс расчета различных коэффициентов.</p> <p>Так же следует отметить, что данная методика подходит для анализа финансовой отчетности предприятия, перешедшего на МСФО.</p>
Савицкая Г. В. [25].	<p>1.Анализ состава и динамики прибыли предприятия.</p> <p>2.Анализ финансовых результатов от реализации продукции, товаров и услуг.</p> <p>3.Анализируется влияние продаж однородной и неоднородной продукции на получение прибыли и зависимость средне реализационной цены единицы продукции от таких факторов как: качество реализуемой продукции, рынки ее сбыта, сроки реализации, конъюнктура рынка, уровень инфляции</p> <p>4.Анализ прочих финансовых доходов и расходов.</p> <p>5.Анализ показателей рентабельности предприятия.</p>	<p>подробное описание этапов анализа финансовых результатов, детальный анализ показателей рентабельности, порядок их расчета и анализа. Применение метода сравнения с предыдущими периодами и предприятиями-конкурентами.</p>	<p>трудоемкость работы при расчете множества показателей.</p>

Продолжение таблицы 1

<p>Н. В. Войтоловский, А. П. Калинина и И. И. Мазурова [26]</p>	<p>1. Для начала формируется система показателей прибыли 2. Проводится факторный анализ прибыли до налогообложения с последующим детальным изучением каждого показателя. 3. Анализируется изменение и динамика чистой прибыли под влиянием таких факторов как: сумма бухгалтерской прибыли, сумма текущего налога на прибыль, изменение суммы отложенных налоговых активов за отчетный период, изменение суммы отложенных налоговых обязательств за отчетный период. 4. Методика факторного анализа прибыли от продаж. На рассмотрение предлагается две методики: – анализ предполагает прямые расчеты влияния факторов — объема продаж, себестоимости и цены единицы продукции — по отдельным позициям номенклатуры; – экспресс-анализ прибыли от продаж по факторам. 5. Применение сегментарного анализа прибыли от продаж и рентабельности продаж. 6. Затем анализируется влияние инфляции на прибыль от продаж. 7. Осуществляется анализ прибыли от продаж методом отклонений фактических значений прибыли и факторов, на нее влияющих, от их нормативных (сметных) значений. 8. Проводится углубленный анализ рентабельности организации.</p>	<p>методика содержит два подхода к факторному анализу прибыли: экспресс-анализ и детализированный анализ. Большое внимание уделяется анализу показателей рентабельности. Применение различных методов для осуществления анализа прибыли от продаж.</p>	<p>увеличивается трудоемкость работы в связи с избыточностью показателей.</p>
---	---	--	---

Продолжение таблицы 1

С. М. Пястолов [26]	<p>1.Выделяется ряд показателей, характеризующих финансовые результаты предприятия.</p> <p>2.Проводится вертикальный и горизонтальный анализ прибыли.</p> <p>3.Затем осуществляется факторный анализ прибыли от реализации.</p> <p>4.Формируются такие показатели рентабельности</p> <p>Определяются и рассчитываются значения эффектов операционного и финансового рычагов, необходимых для определения влияния заемного капитала и структуры затрат на прибыль. На последнем этапе выявляются внешние и внутренние факторы, влияющие на оборачиваемость текущих активов.</p>	<p>большое внимание уделяется изучению источников информации, т. к. именно финансовая отчетность дает представление об эффективности деятельности предприятия.</p>	<p>Недостаток заключается в размытости методики и недостаточном анализе финансовых результатов. Обобщая вышеизложенные методики можно сделать вывод о том, что структура анализа финансовых результатов у всех авторов похожа, однако применение конкретной методики для получения всестороннего анализа недостаточно. Для более детального и качественного научного исследования целесообразно объединять методики, исходя из целей, которые хочет достичь организация.</p>
------------------------	--	--	--

Таблица 2 – Методики комплексного анализа финансового положения

Название документы	Этапы или составляющей части	Сфера и цели проведения анализа
«Методических указаний по проведению анализа финансового состояния организаций» [28]	<p>1. Для проведения анализа финансового состояния организаций используются данные следующих форм их финансовой отчетности:</p> <ul style="list-style-type: none"> – бухгалтерский баланс – отчет о прибылях и убытках; – отчет о движении денежных средств; – приложение к бухгалтерскому балансу; <p>2. Для проведения анализа финансового состояния организаций используются следующие показатели, характеризующие различные аспекты деятельности организации:</p> <p>2.1. Общие показатели</p> <ul style="list-style-type: none"> – среднемесячная выручка (К1); – доля денежных средств в выручке (К2); – среднесписочная численность работников (К3). <p>2.2. Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости</p> <p>2.3. Показатели рентабельности</p> <p>2.4. Показатели эффективности использования внеоборотного капитала и инвестиционной активности Организации</p> <p>2.5. Показатели исполнения обязательств перед бюджетом и государственными внебюджетными Фондами</p> <p>3. Порядок расчета и анализа показателей финансового состояния организаций</p>	<p>Основной целью проведения анализа финансового состояния организаций является получение объективной оценки их платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой и инвестиционной активности, эффективности деятельности. [28]</p>
«Методика определения кредитоспособности заемщика на основе методологических разработок Сбербанка РФ» [30]	<p>1. Оценка кредитоспособности Заемщика по методике Сбербанка РФ</p> <ul style="list-style-type: none"> – Количественный анализ – Качественный анализ <p>2. Оценка финансового состояния Заемщика</p> <p>Для оценки финансового состояния Заемщика</p>	<p>Основной целью проведения анализа рисков является определение возможности, размера и условий предоставления кредита. Оценка финансового состояния заемщика производится с учетом тенденций в</p>

Продолжение таблицы 2

	<p>используются три группы оценочных показателей:</p> <ul style="list-style-type: none"> – коэффициенты ликвидности; – коэффициент наличия собственных средств; – показатели оборачиваемости и рентабельности. <p>3. Заключительный этап оценки кредитоспособности</p> <p>В соответствии с методикой Сбербанка РФ устанавливается 3 класса заемщиков:</p> <ul style="list-style-type: none"> – 1 класс – кредитование которых не вызывает сомнений ($S = 1,25$ и мене); – 2 класс – кредитование требует взвешенного подхода (S от 1,25 до 2,35); – 3 класс – кредитование связано с повышенным риском (S больше 2,35); 	<p>изменении финансового состояния и факторов, влияющих на эти изменения. [30]</p>
<p>«Об утверждении Методических положений по оценке финансового состояния предприятий и установлению неудовлетворительной структуры баланса» [29]</p>	<p>1. Определение неудовлетворительной структуры баланса предприятия</p> <p>1.1. Анализ и оценка структуры баланса предприятия проводятся на основе показателей:</p> <ul style="list-style-type: none"> - коэффициента текущей ликвидности; - коэффициента обеспеченности собственными средствами. <p>2. Анализ и оценка реальных возможностей восстановления платежеспособных предприятий</p> <p>3. Выводы</p> <p>4. Установление связи неплатежеспособности предприятия с задолженностью государства перед ним</p> <p>5. Анализ финансового состояния неплатежеспособного предприятия</p> <p>5.1. Анализ динамики валюты баланса</p> <p>5.2. Методический подход к анализу структуры баланса</p> <p>5.3. Анализ структуры пассивов предприятия</p> <p>5.4. Анализ структуры активов предприятия</p> <p>5.5. Анализ результатов финансовой деятельности</p>	<p>Основной целью проведения предварительного анализа финансового состояния предприятия является обоснование решения о признании структуры баланса неудовлетворительной, а предприятия - неплатежеспособным в соответствии с системой критериев для определения неудовлетворительной структуры баланса неплатежеспособных предприятий. [29]</p>

Большинство методик финансового анализа предполагает однотипный набор действий, которые можно охарактеризовать как алгоритм. Алгоритм традиционного финансового анализа включает следующие этапы: [14]

- сбор необходимой информации (объем зависит от задач и вида финансового анализа);
- оценку достоверности информации (как правило, с использованием результатов независимого аудита);
- обработку информации (составление аналитических таблиц и агрегированных форм отчетности) .

На рисунке 2 представлена схема проведения финансового анализа с выделение обозначенных выше этапов.



Рисунок 2 – Схема проведения финансового анализа

Все методики предполагают работу с данными финансовых отчетов. Однако, показатели финансовой отчетности зависят от используемых стандартов. На сегодняшний день в РФ могут использоваться для составления финансовой отчетности и российские стандарты, отраженные в нормативных документах - Положения по бухгалтерскому учету и Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО).

1.3 Сравнительный анализ требований российских и международных стандартов к представлению информации в финансовой отчетности

Результаты проведения финансового анализа напрямую зависят от сумм, отраженных в статьях финансовой отчетности. Информация, представленная в отчетности, составленной с применением российских стандартов и международных стандартов финансовой отчетности, может существенно отличаться. МСФО и соответствующие им ПБУ представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Международные стандарты финансовой отчетности и соответствующие им российские положения по ведению бухгалтерского учета (ПБУ)

МСФО	ПБУ
МСФО 1 Предоставление финансовой отчетности	ПБУ 1/08 Учетная политика организации ПБУ 4/99 Бухгалтерская отчетность организации
МСФО 2 Запасы	ПБУ 5/01 Учет материально-производственных запасов
МСФО 16 Основные средства МСФО 17 Аренда	ПБУ 6/01 Учет основных средств
МСФО 32 Финансовые инструменты: раскрытие и предоставление информации МСФО 39 Финансовые инструменты: признание и оценка	ПБУ 19/02 Учет финансовых вложений
МСФО 27 Сводная и индивидуальная финансовая отчетность МСФО 28 Учет инвестиций в ассоциированные компании МСФО 40 Инвестиции в недвижимость	ПБУ 20/03 Информация об участии в совместной деятельности
МСФО 18 Выручка	ПБУ 9/99 Доходы организации ПБУ 10/99 Расходы организации

Продолжение таблицы 3

МСФО 11 Договоры подряда	ПБУ 2/08 Учет договоров (контрактов) на капитальное строительство
МСФО 23 Затраты по займам	ПБУ 15/08 Учет расходов по займам и кредитам
МСФО 37 Резервы, условные обязательства и условные активы	ПБУ 8/01 Условные факты хозяйственной деятельности
МСФО 8 Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки	ПБУ 1/08 Учетная политика организации ПБУ 18/02 Учет расчетов по налогу на прибыль
МСФО 12 Налоги на прибыль МСФО 33 Прибыль на акцию	ПБУ 18/02 Учет расчетов по налогу на прибыль
МСФО 21 Влияние изменений валютных курсов	ПБУ 3/06 Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте
МСФО 24 Раскрытие информации о связанных сторонах	ПБУ 11/08 Информация об аффилированных лицах
МСФО 10 События после отчетной даты	ПБУ 7/ 98 События после отчетной даты
МСФО 14 Сегментная отчетность	ПБУ 12/10 Информация по сегментам
МСФО 20 Учет правительственных субсидий и раскрытие информации о государственной помощи	ПБУ 13/2000 Учет государственной помощи
МСФО 38 Нематериальные активы	ПБУ 14/07 Учет нематериальных активов

Несмотря на то, что российские стандарты ориентируются на международные стандарты бухгалтерского учета, тем не менее, между ними имеются значительные различия.

Основные различия между МСФО и российской системой учета связаны с исторически обусловленной разницей в конечных целях использования финансовой информации. Финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с МСФО, используется инвесторами, а также другими предприятиями и финансовыми институтами. Финансовая отчетность, которая ранее составлялась в соответствии с российской системой учета, использовалась органами государственного управления и статистики. Так как эти группы пользователей имели различные интересы и различные потребности в информации, принципы, лежащие в основе составления финансовой отчетности, развивались в различных направлениях.

Одним из принципов, являющихся обязательными в МСФО, но не всегда применяемых в российской системе учета, является приоритет содержания над формой представления финансовой информации. В соответствии с МСФО

содержание операций или других событий не всегда соответствует тому, каким оно представляется на основании их юридической или отраженной в учете формы. В соответствии с российской системой учета операции, как правильно учитываются строго в соответствии с их юридической формой, а не отражают экономическую сущность операции. Примером, когда форма превалирует над содержанием в российской системе учета, является случай отсутствия надлежащей документации для списания основных средств, что не дает оснований для их списания, несмотря на то, что руководству известно, что такие объекты более не существуют по указанной балансовой стоимости.

Вторым главным принципом международных стандартов учета, отличающим их от российской системы учета, и ведущим к возникновению множественных различий в финансовой отчетности, является отражение затрат. Международные стандарты учета предписывают следовать принципу соответствия, согласно которому затраты отражаются в периоде ожидаемого получения дохода, в то время как в российской системе учета затраты отражаются после выполнения определенных требований в отношении документации. Необходимость наличия надлежащей документации зачастую не позволяет российским предприятиям учесть все операции, относящиеся к определенному периоду.

Следующим отличием является - объем раскрываемой информации. МСФО построены на принципе прозрачности, их цель - предоставить достаточный объем полезной информации широкому пользователю. Российские стандарты находятся только в начале движения к широкому раскрытию информации. Причем в этом вопросе в российской практике есть масса подводных камней. Казалось бы, Министерство финансов Российской Федерации вводит требования по раскрытию информации, например, сведений о “связанных сторонах” или, в российской терминологии, “аффилированных лицах”. К сожалению, эти требования практически не выполняются. Данная

информация, если и раскрывается, то она раскрывается таким образом, что сделать из нее какие-то выводы, вычленив из нее то главное, что нужно финансовому аналитику, инвестору, практически невозможно. Потому что опыта, практики, да и желания раскрывать такую информацию сегодня у российских компаний нет.

В российских и международных стандартах различается само определение бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В РСБУ бухгалтерская отчетность - это единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета по установленным формам. [34]

Согласно МСФО, финансовая отчетность представляет собой структурированное представление финансового положения и операций, осуществленных компанией. [5]

Как следует из сравнения определений, которые дают РСБУ и МСФО понятию "финансовая (бухгалтерская) отчетность", международные стандарты не содержат условия о жесткой привязке показателей отчетности к данным бухгалтерского учета, выводя порядок отражения конкретных фактов хозяйственной деятельности за рамки регулирования стандартами составления отчетности. Кроме того, МСФО, в отличие от определения отчетности РСБУ, не указывают на наличие установленных форм отчетности.

Цель бухгалтерской (финансовой) отчетности по МСФО и РСБУ также различается. Согласно документам российской системы нормативного регулирования, бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении (п. 6 ПБУ 4/99).

В МСФО целью финансовой отчетности общего назначения является представление информации о финансовом положении, финансовых результатах

деятельности и движении денежных средств компании, полезной для широкого круга пользователей при принятии экономических решений. Финансовая отчетность также показывает результаты управления ресурсами, доверенными руководству компании (п. 7 МСФО 1).

При формулировании цели составления финансовой отчетности МСФО делают акцент на удовлетворении информационных потребностей широкого круга пользователей для принятия экономических решений. При этом согласно МСФО, к пользователям отчетности относятся реальные и потенциальные инвесторы, работники, кредиторы (займодавцы), поставщики и иные торговые кредиторы, покупатели, правительства и их органы, общественность.

Однако информационные потребности всех пользователей не могут быть удовлетворены в равной мере, поэтому необходимо выделить те информационные потребности, которые будут являться общими для всех пользователей финансовой отчетности. Поскольку согласно Принципам подготовки и составления финансовой отчетности (далее - Принципы) МСФО инвесторы являются поставщиками капитала для компании, предоставление информации, удовлетворяющей их потребности, также будет удовлетворять большинство потребностей других пользователей финансовой отчетности. Таким образом, МСФО устанавливают приоритет потребностей инвесторов перед другими группами пользователей финансовой отчетности и одновременно исходят из предположения о том, что информация о финансовом положении организации, результатах ее деятельности и изменениях в финансовом положении необходима широкому кругу пользователей и способна удовлетворить их потребности должным образом.

Цель бухгалтерской отчетности, сформулированная в РСБУ, в целом совпадает с формулировкой цели в МСФО. Однако российская практика сложилась таким образом, что в большинстве случаев отчетность составляется не в целях удовлетворения интересов широкого круга пользователей в

информации, необходимой им для принятия экономических решений, а для формального исполнения требований законодательства в части порядка составления и представления отчетности. И несколько "обезличенное" определение финансовой (бухгалтерской) отчетности, данное в нормативных документах, полностью оправдывает такую практику.

Еще одно отличие в целях составления отчетности в МСФО и РСБУ. Если для российских пользователей отчетности наибольший интерес представляет информация о финансовых результатах деятельности компании, то конкретное содержание международных стандартов в большей степени направлено на формирование достоверной информации о финансовом положении компании, чем о ее финансовых результатах. Свидетельством тому являются и жесткие требования, предъявляемые к процедурам признания активов, и введение требований, по их оценке, на основании справедливой стоимости.

Отчетный период и отчетная дата. В РСБУ бухгалтерская отчетность составляется за отчетный год. Отчетным годом считается период с 1 января по 31 декабря календарного года включительно. Иной отчетный период установлен для вновь созданных организаций. Отчетной датой считается последний календарный день отчетного периода (п. 12 ПБУ 4/99).

По правилам МСФО финансовая отчетность должна представляться как минимум ежегодно. Когда в исключительных обстоятельствах отчетная дата компании изменяется, и годовая финансовая отчетность представляется за период продолжительнее или короче, чем один год, компания в дополнение к периоду, охваченному финансовой отчетностью, должна раскрыть:

- а) причину выбора периода, отличающегося от одного года,
- б) факт того, что сравнительные суммы для отчетов о прибылях и убытках, об изменениях капитала, о движении денежных средств и соответствующих примечаний не в полной мере сопоставимы (п. 49 МСФО 1).

Определения понятия "отчетная дата" МСФО не содержат, отчетная дата не зафиксирована. Таким образом, в отличие от российских стандартов, МСФО не фиксируют отчетную дату, а также предусматривают возможность выбора организацией отчетного периода, в том числе для промежуточной отчетности.

Российские нормативные документы четко определяют периодичность составления как промежуточной, так и годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, делая исключения лишь для вновь созданных организаций.

Промежуточная отчетность. РСБУ установлено, что месячная и квартальная отчетность является промежуточной и составляется нарастающим итогом с начала отчетного года (п. 3 ст. 14 Закона "О бухгалтерском учете"). Организация должна сформировать промежуточную бухгалтерскую отчетность не позднее 30 дней по окончании отчетного периода (п. 51 ПБУ 4/99). В состав промежуточной бухгалтерской отчетности включаются бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках, если иное не установлено, в частности, учредителями (участниками) (п. 49 ПБУ 4/99).

В МСФО промежуточный период - отчетный период, продолжительность которого меньше, чем полный финансовый год. Промежуточная финансовая отчетность - это финансовая отчетность, содержащая полный пакет или набор сокращенных финансовых отчетных форм (компонентов) за промежуточный период. МСФО 34 (МСФО (IAS) 34 "Промежуточная финансовая отчетность" (Interim Financial Reporting)) устанавливает минимальный состав промежуточной финансовой отчетности (краткий бухгалтерский баланс; краткий отчет о прибылях и убытках; краткий отчет о движении денежных средств; краткий отчет об изменениях капитала; примечания к финансовой отчетности). Однако компания может публиковать полный пакет отчетных форм в своей промежуточной финансовой отчетности, а не сокращенную отчетность и некоторые примечания к финансовой отчетности.

Таблица 4 –Основные положения регулирования финансовой (бухгалтерской) отчетности

Наименование	РПБУ	МСФО	Комментарий
Определение бухгалтерской (финансовой) отчетности	Бухгалтерская отчетность – единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета по установленным формам (ст. 2 Закона № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете»). Аналогичное определение содержится в п.4 ПБУ 4/99.	Финансовая отчетность представляет собой структурированное представление финансового положения и операций, осуществленных компанией (п.7 МСФО 1).	Зависимость финансовой отчетности по МСФО от бухгалтерского учета более гибкая, чем в РПБУ.
Цель бухгалтерской (финансовой) отчетности	Бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении (п.6 ПБУ 4/99).	Целью финансовой отчетности общего назначения является представление информации о финансовом положении, финансовых результатах деятельности и движении денежных средств компании, полезной для широкого круга пользователей при принятии экономических решений. Финансовая отчетность также показывает результаты управления ресурсами, доверенными руководству компании (п.7 МСФО 1).	В РПБУ нет четкого указания, что цель финансовой отчетности состоит в представлении информации об организации, полезной для широкого круга пользователей при принятии экономических решений.
Отчетная дата	Отчетная дата по состоянию на которую организация должна составлять бухгалтерскую отчетность, является фиксированной и определяется в соответствии с п.2 ст.14 Закона «О бухгалтерском учете».	Отчетная дата для финансовой отчетности по МСФО не является фиксированной.	В отличие от РПБУ, в МСФО отсутствует жесткое закрепление отчетной даты.

Продолжение таблицы 4

Продолжительность отчетного периода	<p>В соответствии с Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ: Бухгалтерская отчетность составляется за отчетный год. Отчетным годом считается период с 1 января по 31 декабря календарного года включительно (п.36). Отчетной датой считается последний календарный день отчетного периода (п.37).</p> <p>В соответствии с п. 13 ПБУ 4/99 (Приказ Минфина России № 43н) при составлении бухгалтерской отчетности за отчетный год отчетным годом является календарный год с 1 января по 31 декабря включительно.</p> <p>Первым отчетным годом для вновь созданных организаций считается период с даты их государственной регистрации по 31 декабря соответствующего года, а для организаций, созданных после 1 октября, - по 31 декабря следующего года.</p>	<p>Финансовая отчетность должна представляться как минимум ежегодно. Когда в исключительных обстоятельствах отчетная дата компании изменяется, и годовая финансовая отчетность представляется за период продолжительнее или короче, чем один год, компания должна раскрыть в дополнение к периоду, охваченному финансовой отчетностью: причину выбора периода, отличающегося от одного года; и (б) факт того, что сравнительные суммы для отчетов о прибылях и убытках, об изменениях в капитале, о движении денежных средств и соответствующих примечаний не сопоставимы. (п. 49 МСФО 1).</p>	<p>В РПБУ изменение продолжительности отчетного периода возможно только в случае, когда момент создания (регистрации) юридического лица (п.13 ПБУ 4/99) приходится на период после 1 октября или при прекращении его деятельности (п.9). Методических указаний по формированию бухгалтерской отчетности при осуществлении реорганизации организации утв. приказом Минфина России от 20.05.2003 № 44н).</p>
-------------------------------------	---	--	--

Таким образом, требования МСФО в отношении порядка представления и состава промежуточной отчетности существенно менее формализованы, чем требования РСБУ и предназначены для обеспечения информацией сторонних пользователей, на основании которой они могут принимать обоснованные экономические решения.

1.4 Показатели финансового анализа

Анализ финансового состояния предприятия включает в себя анализ бухгалтерских балансов и отчетов о финансовых результатах за прошедшие периоды в целях определения основных финансовых показателей. Финансовый анализ также служит основой понимания истинного положения предприятия и степени финансовых рисков. Результаты финансового анализа непосредственно влияют на определение целей планирования деятельности предприятия на следующие периоды. [9]

Проводится горизонтальный и вертикальный анализ баланса предприятия и отчета о финансовых результатах (отчета о прибылях и убытках).

Горизонтальный анализ баланса проводится путем сравнения данных на конец отчетного периода с данными на начало отчетного периода по каждой позиции отчета. Рассчитывается разница в абсолютных значениях и рассчитывается относительное изменение (темп изменения), как отношение рассчитанной разницы показаний на конец и начало периода к значению показателя на начало отчетного периода.

Вертикальный (структурный) анализ баланса предприятия представляет собой расчет отношения каждой позиции отчета к итоговой величине (валюта баланса). Данные по структуре баланса рассчитываются на начало и конец отчетного периода.

Рассмотренные в п. 1.2. методики финансового анализа предполагают расчет коэффициентов по одинаковым правилам. Далее рассмотрим основные

коэффициенты финансового анализа, правила их расчета и их экономическое значение, характеризующее финансовое положение и эффективность деятельности предприятия.

1. Ликвидность активов – величина, обратная ликвидности баланса по времени превращения активов в денежные средства. Чем меньше требуется времени, чтобы данный вид активов обрел денежную форму, тем выше его ликвидность. Анализ ликвидности баланса осуществляется путем сравнения активов, сгруппированных по степени ликвидности и расположенных в порядке убывания ликвидности, с пассивами, сгруппированными по степени срочности их погашения и расположенными в порядке возрастания сроков их погашения[10].

Чистые оборотные активы (ЧОА) – это долгосрочная часть оборотного капитала, которая показывает превышение оборотных активов (ОА) над краткосрочными обязательствами (КО). Чистые оборотные активы принято называть *чистым оборотным капиталом предприятия*.

$$\text{ЧОА} = \text{ОА} - \text{КО}, \text{ где} \quad (1.1.)$$

ОА – оборотные активы

КО – краткосрочные обязательства

Считается, что чистый оборотный капитал характеризует возможность покрытия текущих обязательств за счет текущих активов.

В зависимости от ликвидности оборотных средств предприятия различают 3 коэффициента ликвидности:

Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал) показывает, какую часть краткосрочных обязательств организация в состоянии погасить в ближайшее время за счет денежных средств и высоколиквидных ценных бумаг. [11] Нормальное значение больше 0,2 (0,25-0,35)

$$\text{Кал} = \text{ДС} + \text{КФВ} / \text{КО}, \text{ где} \quad (1.2.)$$

ДС – денежные средства

КФВ – краткосрочные финансовые вложения

КО – краткосрочные обязательства

Коэффициент срочной ликвидности (Ксл) показывает, какую часть краткосрочной задолженности предприятие может погасить за счет денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и дебиторских долгов (по срокам погашения не более 12 месяцев). Нормальное значение 0,8-1,2.

$$K_{cp} = ДС + КФВ + ДЗ / КО \quad (1.3.)$$

ДС – денежные средства

КФВ – краткосрочные финансовые вложения

ДЗ – дебиторская задолженность

КО – краткосрочные обязательства

Коэффициент текущей ликвидности показывает, в какой степени общие оборотные (текущие) активы превышают его краткосрочные обязательства. Нормальное значение 1,5-3.

$$K_{тл} = ОА / КО \quad (1.4.)$$

ОА – оборотные активы

КО – краткосрочные обязательства

Если коэффициенты платежеспособности меньше нормы, то в процессе анализа следует установить причины недостатка платежных средств (снижение суммы выручки, прочих доходов, прибыли, неэффективное использование оборотных средств, например, большие запасы сырья, товаров, готовой продукции и др.).

2. **Доходность фирмы** характеризуется абсолютными и относительными показателями. Абсолютный показатель доходности - сумма прибыли. Относительный показатель –уровень рентабельности. [9]

Валовая рентабельность продаж – процентное отношение валовой прибыли к выручке.

$$R = \text{Валовая прибыль} / \text{Выручка} * 100\% \quad (1.5.)$$

Операционная рентабельность продаж – процентное отношение прибыли от продаж к выручке.

$$R_{\text{пр}} = \text{Прибыль от продаж} / \text{Выручка} * 100\% \quad (1.6.)$$

Чистая рентабельность продаж – процентное отношение чистой прибыли к выручке.

$$R_{\text{чпр}} = \text{Чистая прибыль} / \text{Выручка} * 100\% \quad (1.7.)$$

Рентабельность активов – процентное отношение прибыли от продаж к среднему значению совокупных активов предприятия.

$$ROA = \text{Прибыль от продаж} / CA_{\text{ср}} * 100\% \quad (1.8.)$$

ROA – уровень рентабельности активов, %;

CA_{ср} – средняя величина активов предприятия (валюта баланса) за период, руб.

Чистая рентабельность активов – рассчитывается как отношение чистой прибыли к среднегодовой стоимости имущества.

$$ROA_{\text{чпр}} = \text{Чистая прибыль} / CA_{\text{ср}} * 100\% \quad (1.9.)$$

ROA_{чпр} – уровень чистой рентабельности активов, %;

Рентабельность собственного капитала – определяется как отношение чистой прибыли к среднегодовой стоимости собственного капитала.

[12]

$$ROE = \text{Чистая прибыль} / CK_{\text{ср}} * 100\% \quad (1.10.)$$

ROE – уровень рентабельности собственного капитала, %;

CK_{ср} – средняя величина собственного капитала за период, руб.

3. **Финансовая устойчивость** характеризует способность предприятия сохранять платежеспособность и обслуживать долги в долгосрочной перспективе. [10]

Коэффициент автономии рассчитывается как отношение собственного капитала к общей стоимости имущества организации.

$$K_a = CK / CA, \text{ где} \quad (1.11.)$$

СК – собственный капитал

СА – совокупные активы

В расчетах 3-х факторной модели DuPont используется коэффициент левериджа, который рассчитывается как обратный коэффициент автономии.

$$K_{\text{л}} = \text{СА} / \text{СК} \quad (1.12.)$$

$K_{\text{л}}$ - коэффициент левериджа;

СА – совокупные активы

СК – собственный капитал

Минимальное значение коэффициента автономии принимается на уровне 0,4, при наличии долгосрочных кредитов. Если предприятие использует заемные средства краткосрочного характера, то желателен показатель автономии на уровне 0,6. $K_{\text{а}} \geq 0,6$ означает, что все обязательства фирмы могут быть покрыты ее собственными средствами. Рост коэффициента автономии свидетельствует об увеличении финансовой независимости и снижения риска финансовых затруднений.

Коэффициент долга определяется отношением обязательств предприятия к совокупным активам.

$$K_{\text{д}} = \text{КО} + \text{ДО} / \text{СА} \quad (1.13.)$$

КО – краткосрочные обязательства

ДО – долгосрочные обязательства

СА – совокупные активы

Коэффициент покрытия процентов характеризует превышение прибыли до уплаты процентов и налогов к сумме процентов к уплате (EBIT - *Earnings before Interest and Taxes*). В расчетах EBIT принимается равным прибыли от продаж отчета о прибылях и убытках. Чем этот показатель больше, тем менее обременительны для предприятия заемные источники финансирования. Считается, что показатель покрытия процентов не должен быть менее 7.

$$K_{\text{пп}} = \text{Прибыль от продаж} / \text{Проценты к уплате, где} \quad (1.14.)$$

$K_{\text{пп}}$ – коэффициент покрытия процентов

ЕВІТ – прибыль до уплаты процентов и налогов, руб.

I - сумма процентов к уплате, отражаемая в отчете о прибылях и убытках, руб.

4. **Показатель деловой активности** характеризуют результативность работы управленческого персонала организации, т.е. степень рациональности, интенсивности и эффективности использования менеджерами экономического субъекта вверенных им в управление активов капитала.

Оборачиваемость средств исчисляется продолжительностью одного оборота в днях (оборачиваемость оборотных средств в днях) или количеством оборотов за отчетный период (коэффициент оборачиваемости).

Время, в течение которого оборотные средства находятся в обороте, т.е. последовательно переходят из одной стадии в другую, составляет период оборота оборотных средств. [11]

Коэффициенты оборачиваемости характеризуют эффективность использования активов и представляют собой оценку скорости оборота. Чем выше скорость оборота, тем быстрее оборачиваются активы и тем более эффективно управление предприятием

Коэффициенты оборачиваемости показывают сколько раз за период (за год) оборачиваются активы или сколько рублей выручки от реализации приходится на рубль активов.

Оборачиваемость совокупных активов – рассчитывается как отношение выручки от реализации продукции, работ и услуг к средней величине собственного капитала.

$$K_{\text{СА}} = \text{Выручка} / \text{СА}_{\text{ср}}, \text{ где} \quad (1.15.)$$

В – выручка от реализации продукции, товаров и услуг без НДС и акцизов (доход от основной деятельности), отражаемая в отчете о прибылях и убытках, руб.

$CA_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость совокупных активов, руб.

Продолжительность одного оборота активов в днях характеризует время необходимое для оборота капитала, вложенного в активы. Как правило, такая интерпретация показателя оборачиваемости более понятна менеджерам и чаще используется в управлении для планирования и установки целевых показателей на плановый период.

$$T_{\text{об.}CA} = D / K_{CA}, \text{ где} \quad (1.16.)$$

Д – продолжительность рассматриваемого периода, за который был рассчитан показатель выручки, дни.

K_{CA} – коэффициент оборачиваемости совокупных активов, обороты.

Оборачиваемость оборотных активов –определяется отношение выручки от реализации продукции, работ и услуг к среднегодовой стоимости оборотных активов.

$$K_{OA} = \text{Выручка} / OA_{\text{ср}}, \text{ где} \quad (1.17.)$$

$OA_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость оборотных активов предприятия, руб.

Продолжительность оборота оборотных активов определяется по формуле

$$T_{\text{об.}OA} = D / K_{OA} \quad (1.18.)$$

Оборачиваемость запасов –определяется как отношение себестоимости реализованной продукции, выполненных работ и оказанных услуг к среднегодовой стоимости производственных запасов.

$$K_{\text{об.}З} = CC_{\text{рп}} / Z_{\text{ср}}, \text{ где} \quad (1.19.)$$

$CC_{\text{рп}}$ – себестоимость реализованной продукции, отражаемая в отчете о прибылях и убытках, руб.

$Z_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость запасов предприятия, определяемая на основании баланса предприятия на начало и конец отчетного периода, руб.

К запасам относятся следующие статьи: готовая продукция, незавершенное производство, материалы, товары для перепродажи.

Продолжительность оборота производственных запасов – определяется как отношение числа дней в анализируемом периоде к оборачиваемости запасов

$$T_{\text{об.з}} = D/K_{\text{об.з}} \quad (1.20.)$$

Оборачиваемость дебиторской задолженности – рассчитывается как отношение выручки от реализации продукции, работ и услуг к дебиторской задолженности, исчисленной в среднем за год.

$$K_{\text{об.дз}} = \text{Выручка} / DZ_{\text{ср}}, \text{ где} \quad (1.21.)$$

$DZ_{\text{ср}}$ – среднегодовая сумма дебиторской задолженности, руб.

Продолжительность оборота дебиторской задолженности – исчисляется как отношение количества дней в анализируемом периоде к оборачиваемости дебиторской задолженности:

$$T_{\text{об.дз}} = D/K_{\text{об.дз}} \quad (1.22.)$$

Оборачиваемость кредиторской задолженности –показывает средний срок возврата долгов организации по текущим обязательствам, определяется следующей формулой:

$$K_{\text{об.кз}} = \text{СС}_{\text{рп}} / KZ_{\text{ср}}, \text{ где} \quad (1.23.)$$

$\text{СС}_{\text{рп}}$ – себестоимость реализованной продукции (отчет о прибылях и убытках), руб.

$KZ_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость кредиторской задолженности предприятия, руб.

Кредиторская задолженность предприятия не включает краткосрочные обязательства по кредитам банков.

Продолжительность оборота кредиторской задолженности показывает количество дней, в течение которых предприятие погашает свои обязательства перед поставщиками, работниками, бюджетом.

$$T_{об.КЗ} = D/K_{об.КЗ} \quad (1.24.)$$

Оценка оборачиваемости оборотных активов и деловой активности связана с расчетом суммы рабочего капитала или финансово-эксплуатационной потребности и времени финансового цикла.

Финансовый цикл характеризует промежуток времени между оттоком денежных средств в момент оплаты сырья и материалов и притоком денежных средств в момент фактического поступления выручки за реализованную готовую продукцию.

Время финансового цикла определяется следующей формулой:

$$T_{\text{фц}} = T_{\text{обЗ}} + T_{\text{обДЗ}} - T_{\text{обКЗ}} \quad (1.25.)$$

$$\text{Рабочий капитал} = \text{ДЗ} + \text{З} - \text{ККД} \quad (1.26.)$$

(без учета краткосрочных кредитов банков)

Рабочий капитал характеризует величину финансовых ресурсов, необходимую для обеспечения нормального кругооборота запасов и дебиторской задолженности в дополнение к кредиторской задолженности, которая покрывает часть текущих активов.

Рост коэффициента оборачиваемости свидетельствует о более эффективном использовании оборотных средств.

Выводы по 1 главе: Главным аргумент в пользу перехода финансовой отчетности по МСФО для российских компаний является то, что такой переход должен стать важным шагом на пути обеспечения открытости и прозрачности российских компаний, а также повышения их конкурентоспособности. К отчетности составленной по МСФО лучше применимы различные методы и методики финансового анализа.

2 Анализ финансовой деятельности ООО «СибРегионПромсервис»

2.1 Характеристика ООО «СибРегионПромсервис»

Полное фирменное наименование исследуемого предприятия Общество с ограниченной ответственностью «СибРегионПромсервис» (ООО «СРПС» - далее предприятие). Создано 01.07.2011 на базе Центра по ремонту оборудования ОАО «Сибирский химический комбинат» (входит в Топливную компанию ТВЭЛ Госкорпорации Росатом), куда вошли ремонтно-монтажные службы основных подразделений АО «СХК»: завода разделения изотопов (ЗРИ), сублиматного завода (СЗ), химико-металлургического завода (ХМЗ), радиохимического завода (РХЗ).

Место нахождения Общества: 636000 Российская Федерация, Томская область, г.Северск, ЗАТО СеверскАвтодорога, 14/19, стр.№73, а/я 422.



Рисунок 3 –Рабочий цех ООО «СибРегионПромсервис»

Штат укомплектован работниками более 80 специальностей, необходимых для ритмичного производственного процесса.

В него входят ремонтно - монтажные службы основных подразделений АО «СХК»: завода разделения изотопов (ЗРИ), сублиматного завода (СЗ), химико -металлургического завода (ХМЗ), радиохимического завода (РХЗ),

теплоэлектроцентрали (ТЭЦ). Сегодня ООО «СРПС» в полной мере можно назвать правопреемником Ремонтно-механического завода, некогда структурного подразделения Сибирского Химического комбината.

Изначально РМЗ создавали для производства нестандартного оборудования, оснастки, инструмента и запасных частей для подразделений АО «СХК». Позднее география заказчиков расширилась, в неё вошли крупнейшие предприятия атомной отрасли России.



Рисунок 4 –Продукция ООО «СибРегионПромсервис»

Сегодня ООО «СибРегионПромсервис» самостоятельная хозяйствующая, производственная структура. Несмотря на всевозможные реорганизации и внешние экономические факторы, «СРПС» удалось сохранить традиции, технологии и квалифицированные кадры.

В настоящее время клиентская база ООО «СРПС» неуклонно расширяется, полученную прибыль удаётся вкладывать в модернизацию, замену устаревшего оборудования, совершенствование технологического процесса, расширение производства, сохранения качества выпускаемой продукции. На предприятии эксплуатируется более 420 единиц разнообразного универсального и автоматизированного оборудования, что позволяет охватить широкий спектр компетенций машиностроительного направления. Имеется единственный за Уралом карусельный станок с план-шайбой диаметром 4 метра.



Рисунок 5 – Оборудование ООО «СибРегионПромсервис»

Предприятие имеет полный замкнутый цикл производства, конструирования, ремонта и сервисного обслуживания оборудования для атомной промышленности, нефте-газодобывающей, перерабатывающей и машиностроительной отраслей. Производственная база компании расположена на охраняемой территории.

Основные направления деятельности:

- Ремонт промышленного оборудования (спецтехнологического оборудования, зарегистрированных органах Ростехнадзора РФ, грузоподъемного оборудования, котельного, компрессорного и насосного оборудования, технологических, сетевых трубопроводов, и другого промышленного оборудования);
- Монтаж промышленного оборудования;
- Изготовление, конструирование, реставрация оборудования, запасных частей, комплектующих изделий, оснастки для выполнения ремонтных, монтажных работ;
- Производство строительно-монтажных работ по капитальному строительству в рамках реконструкции, модернизации и создания новых производств.

– Изготовление как единичного, так и серийного нестандартизированного и емкостного оборудования, транспортных упаковочных комплектов, трубопроводов и элементов трубопроводов, технологической оснастки и специального инструмента для атомной, химической, нефтехимической, нефтеперерабатывающей и других отраслей промышленности, предприятий топливно-энергетического комплекса.



Рисунок 6 – Виды оборудования на ООО «СибРегионПромсервис»

Организационная структура предприятия ООО «СибРегионПромсервис» предоставлена приложение В.

2.2 Финансовый анализ предприятия

Обычно расчет данных вертикального и горизонтального анализа производится в одной таблице (Таблица 1). На основании расчетов приведем анализ изменений с указанием причин этих изменений и их влияния на изменение финансового положения предприятия. Ниже приводится вертикальный и горизонтальный анализ баланса предприятия ООО «СибРегионПромсервис» за 2015-2017 гг.

Таблица 5 – Анализ динамики и структуры отчета о финансовом положении (баланса) предприятия

НАИМЕНОВАНИЕ	31.12.2015	Доля в активах, %	31.12.2016	Доля в активах, %	31.12.2017	Доля в активах, %	Изменение, руб		Изменение, %	
	тыс,руб		тыс,руб		тыс,руб		31.12.2015 и 31.12.2016	31.12.2016 и 31.12.2017	31.12.2015 и 31.12.2016	31.12.2016 и 31.12.2017
АКТИВЫ										
1. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	47,968	18.35	66,832	29.92	55,409	24.21	18,864	-11,423	39.33	-17.09
Основные средства;	10,372	3.97	7,669	3.43	5,499	2.40	-2,703	-2,170	-26.06	-28.30
Здания, машины, оборудование и другие основные средства	10,372	3.97	7,669	3.43	5,499	2.40	-2,703	-2,170	-26.06	-28.30
Отложенные налоговые активы	37,011	14.16	58,775	26.32	49,719	21.72	21,764	-9,056	58.80	-15.41
Прочие внеоборотные активы	585	0.22	388	0.17	191	0.08	-197	-197	-33.68	-50.77
2. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	213,447	81.65	156,515	70.08	173,504	75.79	-56,932	16,989	-26.67	10.85
Запасы, в т.ч.	148,643	56.86	96,873	43.37	62,237	27.19	-51,770	-34,636	-34.83	-35.75
Материалы	129,661	49.60	83,871	37.55	54,930	24.00	-45,790	-28,941	-35.32	-34.51
НЗП	18,982	7.26	13,002	5.82	7,307	3.19	-5,980	-5,695	-31.50	-43.80
Готовая продукция	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0	0.00	0.00
Дебиторская задолженность, в т.ч.	62,412	23.87	27,151	12.16	36,191	15.81	-35,261	9,040	-56.50	33.30
расчеты с покупателями и заказчиками	58,606	22.42	24,988	11.19	35,608	15.56	-33,618	10,620	-57.36	42.50
авансы выданные	1,516	0.58	65	0.03	136	0.06	-1,451	71	-95.71	109.23
прочие дебиторы	2,290	0.88	2,098	0.94	447	0.20	-192	-1,651	-8.38	-78.69
Денежные средства	2,333	0.89	32,204	14.42	75,000	32.76	29,871	42,796	1280.37	132.89
Прочие оборотные активы	59	0.02	287	0.13	76	0.03	228	-211	386.44	-73.52
Итого валюта баланса	261,415	100	223,347	100	228,913	100	-38,068	5,566	-14.56	2.49

Продолжение таблицы 5

ПАССИВЫ										
3. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ	-48,759	-18.65	39,374	17.63	118,638	51.83	88,133	79,264	-180.75	201.31
Уставный капитал	29,046	11.11	29,046	13.00	29,046	12.69	0	0	0.00	0.00
Добавочный капитал (без переоценки)	0	0.00	203,000	90.89	241,000	105.28	203,000	38,000	0.00	18.72
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	-77,805	-29.76	-192,672	-86.27	-151,408	-66.14	-114,867	41,264	147.63	-21.42
4. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	0	0.00	0	0.00	63,000	27.52	0	63,000	0.00	0.00
Заемные средства	0	0.00	0	0.00	63,000	27.52	0	63,000	0.00	0.00
5. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	310,174	118.65	183,973	82.37	47,275	20.65	-126,201	-136,698	-40.69	-74.30
Заемные средства	70,000	26.78	90,000	40.30	7	0.00	20,000	-89,993	28.57	-99.99
Кредиторская задолженность;	225,668	86.33	59,918	26.83	38,931	17.01	-165,750	-20,987	-73.45	-35.03
поставщики и подрядчики	118,113	45.18	24,470	10.96	4,794	2.09	-93,643	-19,676	-79.28	-80.41
авансы полученные	6	0.00	6	0.00	6	0.00	0	0	0.00	0.00
задолженность перед персоналом организации	12,960	4.96	6,896	3.09	5,017	2.19	-6,064	-1,879	-46.79	-27.25
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	25,833	9.88	7,131	3.19	2,606	1.14	-18,702	-4,525	-72.40	-63.46
задолженность по налогам и сборам	59,653	22.82	20,606	9.23	26,063	11.39	-39,047	5,457	-65.46	26.48
прочие кредиторы	9,103	3.48	809	0.36	445	0.19	-8,294	-364	-91.11	-44.99
Оценочные обязательства	14,506	5.55	34,055	15.25	8,337	3.64	19,549	-25,718	134.76	-75.52
Итого валюта баланса	261,415	100.00	223,347	100.00	228,913	100.00	-38,068	5,566	-14.56	2.49

Баланс предприятия характеризует финансовое положение предприятия, на его основании оцениваются потенциал развития предприятия, заложенный в активах и риск неплатежеспособности, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.



Рисунок 7 – Динамика оборотных активов ООО «СибРегионПромсервис»

По данным расчета были выявлены следующие результаты: на 31.12.2015 года валюта баланса составила 261 465 тыс.руб, на 31.12.2016 года валюта баланса 223 347 тыс. руб, изменения за год на -38 068 тыс. рублей (-14.56%). А в 2017 году валюта баланса увеличилась по сравнению с 31.12.2016 годом на 5 566 тыс. рублей (2.49%) и составила 223 347 тыс. рублей. Заметно существенное уменьшение имущества предприятия в конце 2016 г и незначительный рост к концу 2017 г. Внеоборотные активы на 2015 году составили 47 968 тыс. руб (18.35%) от валюты баланса, а на 31.12.2016 года - 66 832 тыс. рублей (29.92%), на 31.12.2017 года - 55,409 тыс. рублей (24.21%). В 2016 году внеоборотные активы увеличилась по сравнению с 31.12.2015 годом на 18 864 тыс. руб. и составила 66 832 тыс. рублей за счет повышения отложенных налоговых активов. Сумма оборотных активов на 31.12.2015 года составляла 213 447 тыс. рублей или 81.65% от общей суммы валюты баланса.

Оборотные активы в 2017 году выросли по сравнению с 31.12.2016 годом на 16 989 тыс. рублей (10.85%) и составил 156 515 тыс. рублей за счет увеличения денежных средств и дебиторской задолженности. Денежные средства в 2015 году составили 0,89%, а за 2016 и 2017 гг. увеличились с 14,42% до 32,76%. Запасы в 2015 году составили 56,86% от общей доли оборотных активов, но в 2016 году запасы сократились на 13,49% и составили 43,37%, также в 2017 году уменьшились на 16,18% и составили 27,19% от валюты баланса. Дебиторская задолженность в 2015 году составила 23,87%, в 2016 году дебиторская задолженность уменьшилась по сравнению с 31.12.2015 на 11,71% и составила 23,87%, а в 2017 незначительно увеличилась по сравнению с 31.12.2016 на 3,65% и составила 12,16%.

Рассмотрим изменения в пассиве баланса за рассматриваемый период. В конце анализируемого периода в составе собственного капитала предприятия выделяется уставный капитал, добавочный капитал, резервный капитал, нераспределенная прибыль. На рисунке 7 приведена динамика изменения статей собственного капитала за период 2015 – 2017 гг.



Рисунок 8 – Динамика статей собственного капитала ООО
«СибРегионПромсервис» за 2015-2017 гг.

В структуре баланса присутствует уставный капитал в сумме 29,046 тыс.руб., сумма которого оставалась неизменной в течение рассматриваемого периода. Сумма добавочного капитала увеличился по сравнению с 31.12.2016 годом в 2017 году на 38 000 тыс.руб и составил 203 000 тыс.руб. и составил 90,89% от валюты баланса. Нераспределенная прибыль за 2015-2017 гг. была отрицательна. Причем к концу 2016 г по сравнению с 2015 г. сумма нераспределенного убытка увеличилась на 114 867,0 тыс. руб., но к концу 2017 г., предприятию удалось сократить отрицательное значение прибыли на 41 264 тыс. за счет полученной чистой прибыли в 2017 г.



Рисунок 9 – Динамика заемных средств ООО «СибРегионПромсервис» за 2015-2017 гг.

Предприятие изменило структуру обязательств, так если в 2015,2016 гг., обязательства предприятия были представлены исключительной краткосрочными обязательствами, то на конец 2017 года долгосрочные заемные средства составил 63 000 тыс.руб. (27,52% от валюты баланса). Краткосрочные заемные средства на 2017 года снизились по сравнению с 2016 годом почти на 90 000 тыс.руб Краткосрочная кредиторская задолженность на 31.12.2015 г. составила 225 668 тыс.руб. и уменьшилась по состоянию на конец 2016 на 165

750 тыс.руб и составила 59 918 тыс.руб. В конце 2017 года краткосрочная задолженность еще сократилась на 20 987 тыс.руб. и составила 38 931 тыс. руб., что составляет 17% от валюты баланса. Данные анализ показывают, что предприятие к концу 2017 г. значительно сократило долги перед поставщиками, работниками и внебюджетными фондами и заменило краткосрочные источники финансирования долгосрочными кредитами.

Отчет о финансовых результатах дает оценку эффективности деятельности предприятия и необходим для анализа рентабельности и деловой активности. Далее рассмотрим изменение финансовых результатов предприятия. В таблице 6 приведены данные для вертикального и горизонтального анализа формирования прибыли предприятия.

Таблица 6 - Анализ структуры отчета о финансовых результатах, тыс. руб.

Наименование показателя	2015г	Доля в выручке, %	2016г	Доля в выручке, %	2017г	Доля в выручке, %	Изменение, руб		Изменение, %	
							31.12.2015 и 31.12.2016	31.12.2016 и 31.12.2017	31.12.2015 и 31.12.2016	31.12.2016 и 31.12.2017
Выручка	531,212	100	441,424	100	410,811	100	-89,788	-30,613	-16.90	-6.94
Себестоимость	623,042	117.29	-493,994	-111.91	-296,771	-72.24	-1,117,036	197,223	-179.29	-39.92
Валовая прибыль	-91,830	-17.29	-52,570	-11.91	114,040	27.76	39,260	166,610	-42.75	-316.93
Коммерческие расходы	255	0.05	2	0.00	0	0.00	-253	-2	-99.22	-100.00
Управленческие расходы	90,745	17.08	-50,304	-11.40	-40,427	-9.84	-141,049	9,877	-155.43	-19.63
Прибыль (убыток) от продаж	-182,830	-34.42	-102,876	-23.31	73,613	17.92	79,954	176,489	-43.73	-171.56
Проценты к получению	339	0.06	0	0.00	2,229	0.54	-339	2,229	-100.00	0.00
Проценты к уплате	2,014	0.38	-8,928	-2.02	-8,163	-1.99	-10,942	765	-543.30	-8.57
Прочие доходы	69,087	13.01	13,368	3.03	9,284	2.26	-55,719	-4,084	-80.65	-30.55
Прочие расходы	18,730	3.53	-38,205	-8.65	-21,730	-5.29	-56,935	16,475	-303.98	-43.12
Прибыль (убыток) до налогообложения	-134,148	-25.25	-136,641	-30.95	55,233	13.44	-2,493	191,874	1.86	-140.42
Текущий налог на прибыль	0	0.00	0	0.00	-4,912	-1.20	0	-4,912	0.00	0.00
в.т.ч. Постоянные налоговые обязательства (активы)	-1,854	-0.35	-5,565	-1.26	-2,922	-0.71	-3,711	2,643	200.16	-47.49
Изменение отложенных налоговых обязательств	410	0.08	-388	-0.09	1,013	0.25	-798	1,401	-194.63	-361.08
Изменение отложенных налоговых активов	17,392	3.27	22,151	5.02	-10,069	-2.45	4,759	-32,220	27.36	-145.46
Прочее	0	0.00	10	0.00	0	0.00	10	-10	0.00	-100.00
Чистая прибыль	-109151	-20.55	-114,868	-26.02	41,264	10.04	-5,717	156,132	5.24	-135.92



Рисунок 10 – Динамика выручки ООО «СибРегионПромсервис» за 2015-2017 гг.

Выручка ООО «СибРегионПромсервис» в рассматриваемом периоде сокращалась. Так за 2016 год выручка составила 441 424 тыс. руб., по сравнению с 2015 годом (531212 тыс. руб.) она сократилась на 16,9%. В 2017 году сокращение составило еще 30 661 тыс.руб. или 6.94% от выручки 2016г.

Не смотря на сокращение выручки в 2015 – 2017 гг., эффективность деятельности значительно увеличилась. На рисунке 6 видно, что все показатели прибыли к 2017 г. стали положительными. Валовая прибыль ООО «СибРегионПромсервис» была за 2015-2016 гг. отрицательна. В 2017 году валовая прибыль увеличилась по сравнению с 2016 годом на 166 610 тыс.руб и составила 114 040 тыс.руб.

В 2015-2016 г. предприятие имело убыток от продаж, хотя сумма убытка в 2016г. сократилась по сравнению с 2015 годом на 79 954 тыс.руб, но составила весьма значительную сумму 102 876 тыс.руб. Уже в 2017 году прибыль от продаж повысилась по сравнению с 2016 годом на 176 489 тыс.руб и составила 73613тыс.руб.прибыли.

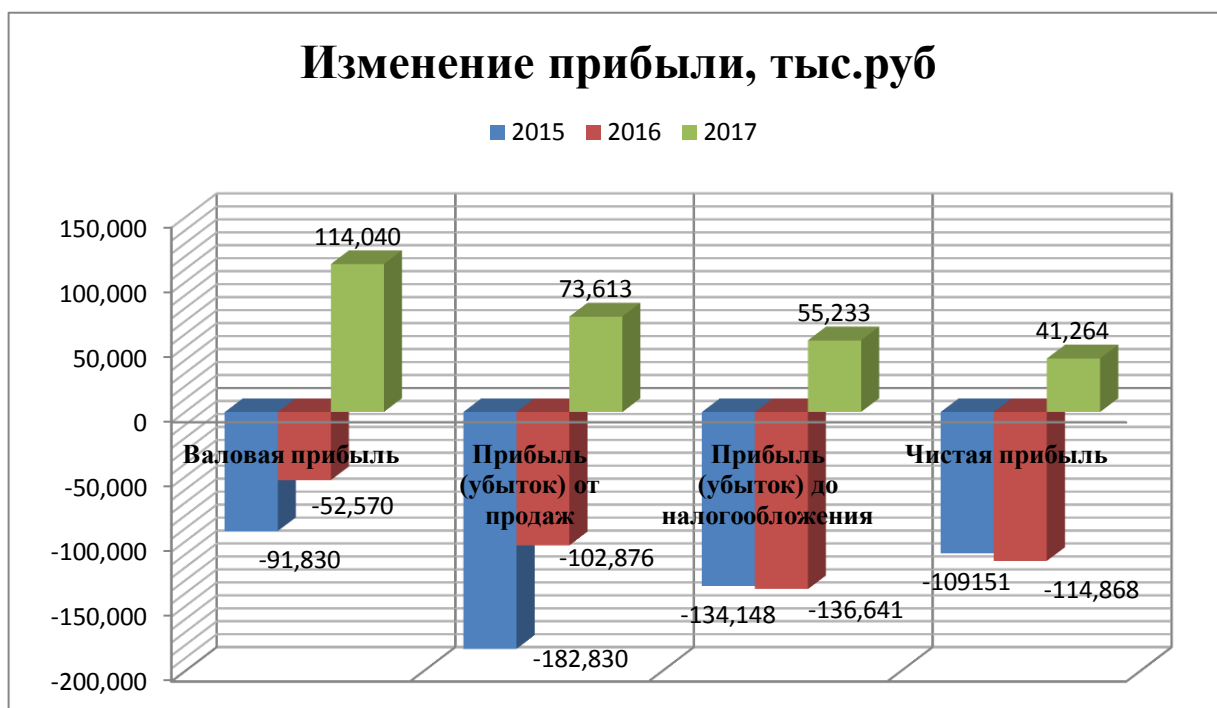


Рисунок 11 – Динамика видов прибыли ООО «СибРегионПромсервис» за 2015-2017 гг.

Чистая прибыль была за 2015 и 2016 гг была отрицательна. В эти годы ООО «СибРегионПромсервис» работал неэффективно. А в 2017 году получила чистую прибыль в сумме 41 264 тыс. руб., что на 156 132 тыс.руб выше показателя 2016 г. (за счет того, что в 2016. был убыток).

Для выяснения причин такое значительно улучшения результатов деятельности предприятия целесообразно проанализировать прибыль от продаж в разрезе основных видов деятельности за период 2016-2017 гг.

Предприятие выполняет следующие виды работ, информация по доходам и себестоимости которых в отчете о финансовых результатах отражается отдельно:

- ремонт машин и оборудования,
- производство работ по изготовлению продукции,
- строительно-монтажные работы (СМР),
- прочие работы и услуги.

Таблица 7 – Отчет о финансовых результатах по видам деятельности, тыс. руб.

Наименование показателя	Виды деятельности									
	Ремонт машин и оборудования		Производство работ по изготовлению продукции		СМР		Прочие работы (услуги)		Итого	
	За январь-декабрь 2016г	За январь-декабрь 2017г	За январь-декабрь 2016г	За январь-декабрь 2017г	За январь-декабрь 2016г	За январь-декабрь 2017г	За январь-декабрь 2016г	За январь-декабрь 2017г	За январь-декабрь 2016г	За январь-декабрь 2017г
Выручка	269,640	362,990	63,698	19,985	107,286	27,833	800	3	441,424	410,811
Себестоимость продаж	-284,930	-246,745	-104,363	-19,321	-104,454	-30,705	-247	0	-493,994	-296,771
Валовая прибыль	-15,290	116,245	-40,665	664	2,832	-2,872	553	3	-52,570	114,040
Коммерческие расходы									2	
Управленческие расходы	-29,233	-31,240	-9,618	-4,988	-11,437	-4,199	-16	0	-50,304	-40,427
Прибыль (убыток) от продаж	-44,523	85,005	-50,283	-4,324	-8,605	-7,071	537	3	-102,876	73,613

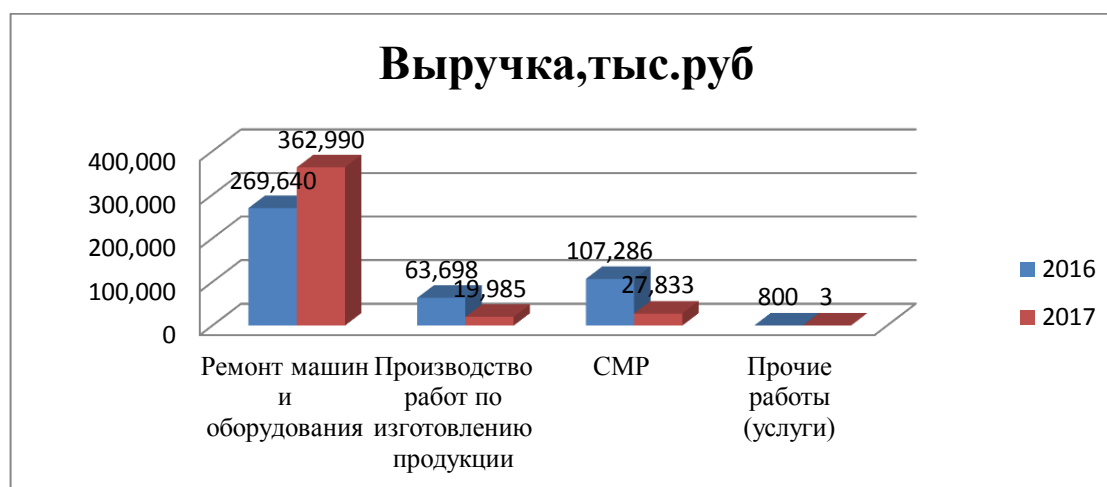


Рисунок 12 – Выручка по видам деятельности за 2016 и 2017 гг.

Основной доход предприятие получает от деятельности, связанной с ремонтом машин и оборудования. В 2017 году выручка от ремонта машины и оборудования увеличилась по сравнению с 2016 годом на 93 350 тыс.руб и составила 269 640 тыс.руб. Выручка от производства работы по изготовлению продукции в 2017 году сократилась по сравнению с 31.12.2016 на 43 713 тыс.руб и составила 63 698 тыс.руб. А также в 2016 году выручка от СМР составила 107 286 тыс.руб, но в 2017 году значительно уменьшилась на 79 453 тыс.руб. Выручка от прочих работ компании “СибРегионПромсервис” за 2017 года и составила 3 тыс.руб по сравнению с 2016 годом показателем в 800 тыс.руб.

Валовая прибыль от ремонта машины и оборудования в 2017 году значительно увеличилась по сравнению с 2016 годом на 131 535 тыс.руб и составила 116 245 тыс.руб. В 2017 году валовая прибыль от производства работы по изготовлению продукции повысилась по сравнению с 2016 годом на 41 329 тыс.руб и составила 664 тыс.руб. А в 2017 году валовая прибыль от СМР значительно сократилась по сравнению с 2016 годом на (-5 704) тыс.руб, что привело к убытку в сумме 2 872 тыс.руб. В 2017 году валовая прибыль от прочих работ составила 3 тыс.руб по сравнению с 2016 годом показателем в 537 тыс.руб.

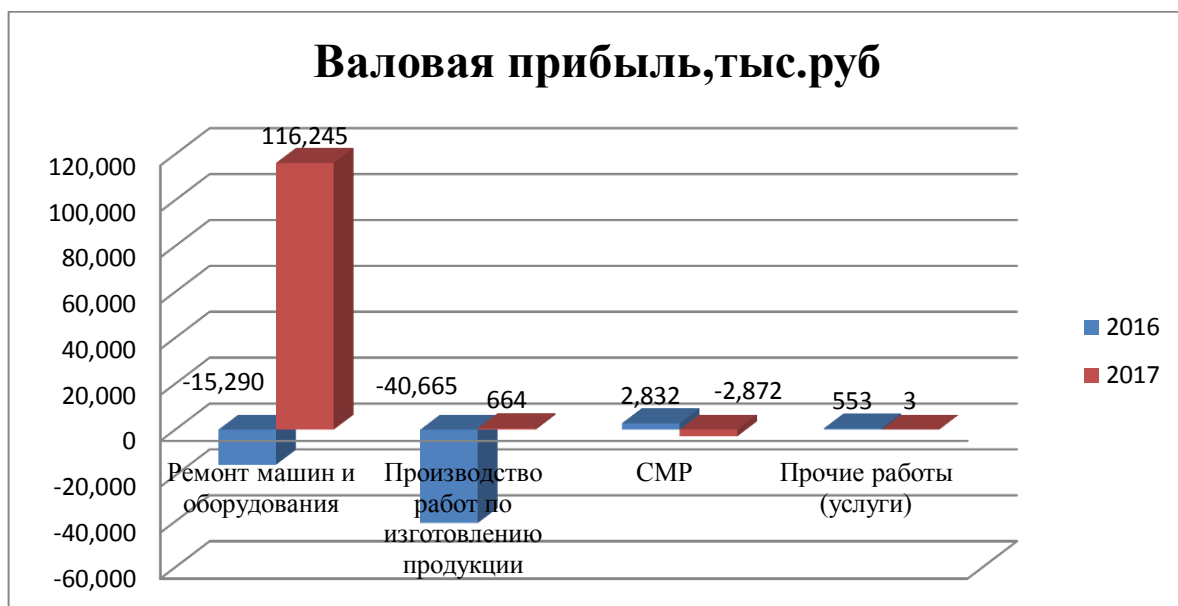


Рисунок 13 – Валовая прибыль по видам деятельности за 2016 и 2017 гг.

Данные предприятия свидетельствуют, что предприятию удалось значительно улучшить эффективность за счет перепрофилирования деятельности. Предприятие значительно сократило объемы деятельности по неприбыльным видам деятельности (производство работ по изготовлению продукции, строительно-монтажные работы, прочие работы и услуги) и существенно повысило объемы работ и эффективность деятельности ремонтным работам.

2.3 Коэффициентный анализ финансовой отчетности ООО «СибРегионПромсервис»

Платежеспособность предприятия – возможность наличными денежными ресурсами своевременно погашать свои платежные обязательства. Оценка платежеспособности по балансу осуществляется на основе характеристики ликвидности активов [1].

Результаты расчета показателей платежеспособности на основании формул, указанных п. 1.4 представлены в таблице 8.

Таблица 8 – Расчет показателей платежеспособности

Наименование показателя	Обозначение	На дату 31.12.15 г.	На дату 31.12.16 г.	На дату 31.12.17 г.	нормативное значение	Формула для расчета
Чистые оборотные активы	ЧОА	-96 727	-27 458	126 229	-	ОА-КО
Коэффициент текущей ликвидности	Ктл	0.69	0.85	3.67	1,5-3	ОА/КО
Коэффициент быстрой ликвидности	Ксл	0.21	0.32	2.35	0,8-1,2	(ОА-З)/КО
Коэффициент абсолютной ликвидности	Кал	0.01	0.18	1.59	0,2-0,5	(ДС+КФВ)/КО

Для детализации показателя чистые оборотные активы на рисунке 4 были построены графики, отражающие динамику краткосрочных обязательств и оборотных активов ООО «СибРегионПромсервис».



Рисунок 14 – Динамика оборотных активов и краткосрочных обязательств ООО «СибРегионПромсервис» за 2015-2017 гг.

Как видно из анализа графиков на рисунке 8, показатель чистого оборотного капитала в целом имел тенденцию к увеличению, резкое снижение

чистый актив в 2015 и 2016 годах обусловлено одновременным снижением величины оборотных активов и ростом величины краткосрочных обязательств. Однако в 2017 году ситуация стабилизировалась за счет значительного снижения краткосрочных обязательств (более чем в 3,8 раз).

Коэффициент срочной ликвидности на 31.12.2015 и 31.12.2016 годах составил на 0.21 и 0.32 ниже нормативного значения за счет уменьшения денежных средств и дебиторской задолженности. А в 2017 году составил 2.35 выше нормативного значения за счет сокращения заемных средств, кредиторской задолженности и оценочных обязательств. Коэффициент текущей ликвидности в 2015 году был ниже нормы, в 2016 его значение снизилось, а в 2017 году составил выше нормативного значения. Коэффициент абсолютной ликвидности в 2015 и 2016 году был значительно ниже допустимых пределов, в 2017 году его значение выше нормативного значения.

Рентабельность является относительным показателем прибыльности предприятия. Поскольку в 2015 и 2016 гг. все виды прибыли предприятия имели отрицательное значение (рисунок 10), проводить анализ рентабельности нецелесообразно. Анализ рентабельности деятельности ООО «СибРегионПромсервис» проведен за 2017 г. и результаты представлены следующим в таблице 9.

Таблица 9 – Расчет показателей рентабельности, ООО «СибРегионПромсервис»

	Показатели рентабельности	Обозначение	За год
1	Валовая рентабельность продаж, %	R	360.23
2	Операционная рентабельность продаж, %	R_{пр}	17.92
3	Чистая рентабельность продаж %	R_{чпр}	10.04
4	Рентабельность активов, %	ROA	32.16
5	Чистая рентабельность активов, %	ROA_{чпр}	18.25
6	Рентабельность собственного капитала, %	ROE	52.23

В 2015 и 2016 гг. предприятие имело отрицательные значения по всем видам прибыли, а в 2017 г. значение собственного капитала было также отрицательным. Можно увидеть (рис.11)

Операционная рентабельность продаж показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции. Компания «СибРегионПромсервис» в 2017 году получила прибыль, и операционная рентабельность продаж составила 17,92%. Чистая рентабельность продаж показывает, сколько чистой прибыли приходится на единицу выручки. В 2017 году показатель составил 10.04%.

Чистая рентабельность активов показывает эффективность использования всего имущества организации. В 2017 году этот показатель составил 18.03%, это можно интерпретировать, таким образом, что каждый рубль, вложенный в активы предприятия принес в 2017 г. 18 копеек чистой прибыли. Это хороший показатель для данного предприятия. Рентабельность собственного капитала показывает эффективность использования собственного капитала. В 2017 г. рентабельность собственного капитала 34,78% , что значительно выше, чем средний показатель по отрасли. Следует обратить внимание на то, что каждый рубль вложенный собственниками в данное предприятие принес за год примерно 35 копеек чистой прибыли

Финансовая устойчивость – это характеристика стабильности финансового положения предприятия, обеспечиваемая высокой долей собственного капитала в общей сумме источников средств.

Значения коэффициентов финансовой устойчивости за 2015 и 2016, 2017 год были представлены в таблице 10.

Таблица 10 – Показатели финансовой устойчивости

	Показатели	Обозначение	Значение показателя			Рекомендуемое значение	Формула для расчета
			На дату 31.12.15 г.	На дату 31.12.16 г.	На дату 31.12.17 г.		
1	Коэффициент автономии (коэффициент независимости), %	Ка	-18.65	17.63	51.83	> 40%	СК/СА
2	Коэффициент покрытия процентов	Кпп	-90.78	11.52	-9.02	> 7	ЕВИТ/І

Наличие в балансе предприятия за 2015 отрицательного значения собственного капитала, свидетельствует о состоянии полной финансовой несостоятельности. Однако, в последующие 2 года предприятию не только удалось восстановить положительное значение собственного капитала, но и увеличить долю собственного капитала в источниках финансирования (коэффициент автономии) до нормативного уровня. Показатель автономии в 2017 году 51.83%, что выше нормы (0,51-0,4), что свидетельствует о достаточной финансовой устойчивости предприятия.

Коэффициент покрытия процентов за 2015-2017 гг. Было значительно меньше нормы. Это свидетельствует о недостаточной прибыли предприятия для обеспечения существующего уровня кредита с учетом действующей ставки по кредиту. Значительная сумма процентов практически лишает предприятие чистой прибыли как источника финансирования деятельности.

Деловая активность предприятия проявляется в скорости оборота средств. Для анализа деловой активности ООО «СибРегионПромсервис» были рассчитаны следующие коэффициенты. Поскольку методика расчета показателей оборачиваемости предполагает расчет средних значений показателей активов, то значения оборачиваемости возможно провести только за 2 периода 2016 и 2017 гг. Для расчета показателей оборачиваемости активов,

оборотных активов и дебиторской задолженности используется значение выручки предприятия за период, а для расчета показателей оборачиваемости запасов и кредиторской задолженности используется показатель себестоимости продаж (п. 1,4).

Таблица 11 – Расчет показателей оборачиваемости за период

	Показатели	На дату 31.12.16 г.		На дату 31.12.17 г.	
	Рабочий капитал, руб.	64,106		59,497	
		Коэф. Оборачив.	Период оборота, дни	Коэф. Оборачив.	Период оборота, дни
1	Оборачиваемость совокупных активов	0.46	790.69	0.45	792.64
2	Оборачиваемость оборотных активов	0.60	603.44	0.62	578.40
3	Оборачиваемость запасов	-1.01	-357.84	-0.93	-386.02
4	Оборачиваемость дебиторской задолженности	2.46	146.08	3.24	111.02
5	Оборачиваемость кредиторской задолженности	7.37	48.87	-1.50	-239.82
6	Время финансового цикла, дни	-5.91	-260.62	3.81	-35.18

Изменение суммы рабочего капитала за 2016 и 2017 гг. Положительное значение, связано с тем, что уменьшение кредиторской задолженности. При этом запасы и дебиторской задолженности в течение 2 года значительно уменьшилось. Коэффициент оборачиваемости запасов, характеризуется количество оборотов запасов в течение периода, за которые были определены показатели выручки. В 2016 и 2017 годах показатель отрицательно. Среднее время продажи запасов снизило с -357.84 дней в 2016г до -386,02 дней в 2017.

Время финансового цикла показывает длительность периода движения денежных средств на предприятии от оплаты сырья и материалов поставщикам до реализации готовой продукции. Другими словами, продолжительность финансового цикла характеризует количество дней между погашением кредиторской и дебиторской задолженностью.

Если продолжительность финансового цикла имеет отрицательное значение, то значит продолжительность обращения кредиторской задолженности больше, чем продолжительность операционного цикла.

3 Оценка влияния стандартов учета на оценку финансового положения предприятия и рекомендации по совершенствованию методики финансового анализа

(Конфиденциальная информация)

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту

Группа	ФИО
3А4А	Баасандорж Ганзаяа

Школа	инженерного предпринимательства	Направление	38.03.02 Менеджмент
Уровень образования	Бакалавриат		

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»	
<p><i>1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, используемого оборудования) на предмет возникновения:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрация, электромагнитные поля, ионизирующие излучения) - опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы) - негативного воздействия на окружающую природную среду (атмосферу, гидросферу, литосферу) - чрезвычайных ситуаций (техногенного, стихийного, экологического и социального характера) 	<p>Описание рабочего места на предмет возникновения:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. В основном работа проходит при не большой освещенности помещения, с повышением температурного режима и пыле загрязнённости; 2. В работе сотрудник организации подвержен риску удара электричеством от оборудования и приспособлений; 3. Возможны чрезвычайные ситуации в виде аварий и различных выбросов в атмосферу.
<p><i>2. Список законодательных и нормативных документов по теме</i></p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Трудовой кодекс; 2. Основные экологические законы РФ; 3. Закон о социальной защите населения РФ.
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке	
<p><i>1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - принципы корпоративной культуры исследуемой организации; - системы организации труда и его безопасности; - развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; - системы социальных гарантий организации; - оказание помощи работникам в критических ситуациях. 	<p>Руководство компании ООО «СибРегионПромсервис» уделяет большое внимание информированию коллектива об особенностях кадровой политики.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Система нематериального стимулирования включает в себя организацию корпоративных мероприятий, спортивных соревнований, реализацию проектов, направленных на создание благоприятной эмоциональной атмосферы в организации. 2. Принципиально важно создать комфортные и безопасные условия труда для сотрудников компании.

	3. Развитие и обучение персонала, возможность карьерного роста. Обеспечение принципа равенства прав и возможностей.
2. Анализ факторов внешней социальной ответственности: - содействие охране окружающей среды; - взаимодействие с местным сообществом и местной властью; - спонсорство и корпоративная благотворительность; - ответственность перед потребителями товаров и услуг (выпуск качественных товаров); - готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д.	1. Соблюдение всех необходимых условий для максимальной экологичности предоставляемых услуг. 2. Программа КСО компании ООО «СибРегионПромсервис» также должна включать в себя направления, связанные с поддержкой деятельности органов местного самоуправления, развитием региона, которые в настоящее время разрабатываются. 3. Одним из требований компании ООО «СибРегионПромсервис» ко всем партнерам и клиентам является полное соответствие их деятельности требованиям законодательства.
3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности: - анализ правовых норм трудового законодательства; - анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов; - анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности.	1. Анализ специальных правовых и нормативных законодательных актов (ст.328 ТК РФ, ч.1 и 3 ст.265 ТК РФ, Постановление Правительства РФ от 25.02.2000 N163, Приказ МВД РФ от 13.05.2009 N365, Приказ МВД РФ от 18.04.2011 N206, Федеральные законы N437-ФЗ и N196-ФЗ); 2. Анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации (устав компании, памятка для сотрудника)
Перечень графического материала:	
При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)	1. Оценка управления КСО 2. Структура стейкхолдеров ООО «СибРегионПромсервис» 3. Структура программы КСО ООО «СибРегионПромсервис» сроком реализации 1 год 4. Затраты на мероприятия программы КСО

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	
---	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Ст.преподаватель ОСГН ШБИП	Феденкова Анна Сергеевна			

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3А4А	Баасандаорж Ганзайа		

4 Социальная ответственность ООО «СибРегионПромсервис»

4.1 Сущность корпоративной социальной ответственности

Внедрение и использование мероприятий корпоративной социальной ответственности становится неотъемлемой частью успешной организации.

Корпоративная социальная ответственность - комплекс направлений политики и действий, связанных с ключевыми стейкхолдерами, ценностями и выполняющих требования законности, также учитывающих интересы людей, сообществ и окружающей среды, нацеленность бизнеса на устойчивое развитие и добровольное участие бизнеса в улучшении жизни общества.

Социальная ответственность бизнеса - концепция, согласно которой бизнес, помимо соблюдения законов и производства качественного продукта или услуги, берет на себя обязательства перед обществом.

КСО состоит из нескольких уровней:

- Экономическая ответственность непосредственно определяется базовой функцией организации на рынке как производителя товаров и услуг, которые позволяют удовлетворять потребности потребителей и извлекать прибыль.
- Юридическая ответственность -необходимость законопослушности бизнеса в условиях рыночной экономики, соответствие его деятельности ожиданиям общества, зафиксированным в правовых нормах, а этическая ответственность требует от практики созвучности ожиданиям общества, не оговоренным в нормах, но основанным на существующих нормах морали.
- Филантропическая ответственность побуждает организацию к действиям, направленным на поддержание и развитие благосостояния общества через добровольное участие в реализации социальных программ.

Компания, использующая концепцию КСО, должна выполнить следующие роли:

1. Работодатель, который создает привлекательные рабочие места и платит зарплату;
2. Производитель качественной продукции и услуг;
3. Налогоплательщик, который платит все налоги, согласно установленному законодательству;
4. Заемщик капитала, который погашает кредиты и выходит на фондовые рынки;
5. Бизнес-партнер, который демонстрирует добросовестную деловую практику в отношениях с партнерами;
6. Корпоративный гражданин, который предотвращает негативные последствия своей деятельности, облагораживает территорию, поддерживает социальное благополучие;
7. Член общественных организаций, который вносит вклад в формирование гражданского общества.

В практике КСО регламентируется положениями и рекомендациями, такими как:

- 1.«Руководство по социальной ответственности» (ГОСТ Р ИСО 26000-2010);
- 2.Серией международных стандартов СЭМ (ISO 14000);
- 3.«Спецификации и руководство по использованию СЭМ» (ISO 14001);
- 4.GRI -всемирная инициатива добровольной отчетности. Отчет по устойчивому развитию -отчет, раскрывающий информацию о деятельности организации в экономической, экологической, и социальной области, а также в области управления.
5. SA 8000 -нормы ответственности работодателя в области условий труда.

Таблица 18 – Оценка управления КСО

Область оценки	Направление анализа
Нормативное обеспечение процесса управления КСО	Приоритеты социальной политики Кодекс поведения компании
Структура управления КСО	Комитет по КСО и этике Исполнительные органы КСО
Программы обучения в области КСО	Наличие в компании обучения в сфере КСО Процесс и методы обучения
Реализуемые социальные программы	Типы реализуемых социальных программ Инструменты реализации социальных программ Цикл управления социальными программами компании Организация управления социальными программами компании Применение механизмов внешнего администрирования социальных программ
Оценка и информирование заинтересованных сторон о результатах социальных программ	Оценка эффективности социальных программ компании Обзор социальных программ компании

4.2 Анализ эффективности программ КСО предприятия

В приведенных выше стандартах оценке управления КСО, можно, найти основные определения КСО и их элементы.

Анализ эффективности программ КСО организации проводится в случае, если в организации реализуются внешние или внутренние программы КСО.

К внутренней КСО ООО «СибРегионПромсервис» относятся безопасность труда, стабильность и поддержка социальной значимости зарплаты, дополнительное медицинское и социальное страхование сотрудников и развитие ресурсов через подготовку, повышение квалификации работников анализируемой организации, оказание помощи работникам в критических ситуациях.

К внешней КСО ООО «СибРегионПромсервис» относятся спонсорство и корпоративная благотворительность, взаимодействие с сообществом и местной властью, готовность участвовать в кризисных ситуациях и ответственность

перед потребителями услуг.

Выполнение анализа эффективности программ КСО было проведено на основании внутренней документации и отчетности ООО «СибРегионПромсервис», официальной информации различных источников.

Основные этапы анализа КСО состоят в определении стейкхолдеров, структуры, затрат программы КСО, оценка эффективности и выработка рекомендаций для ООО «СибРегионПромсервис».

Определение целей и задач программ корпоративной социальной ответственности зависит от ее миссии и стратегии и может быть определен:

1. Развитие собственного персонала, которое позволяет не только избежать текучести кадров, но и привлекать квалифицированных специалистов;
2. Улучшение имиджа и рост репутации;
3. Стабильность и устойчивость развития ООО «СибРегионПромсервис» в долгосрочной перспективе;
4. Льготы для работников;
5. Привлечение инвестиций для ответственных организаций, сохранение социальной стабильности в целом.

Стейкхолдеры ООО «СибРегионПромсервис» - заинтересованные стороны, на которые деятельность организации оказывают как прямое, так и косвенное влияние. Если какая-либо группа стейкхолдеров не удовлетворена деятельностью организации, реакция может поставить под угрозу дальнейшее существование самой организации.

Структура стейкхолдеров ООО «СибРегионПромсервис» представлена в прямых и косвенных заинтересованных сторонах в таблице 19.

Таблица 19 – Структура стейкхолдеров ООО «СибРегионПромсервис»

Заинтересованные стороны	
Прямые стейкхолдеры	Косвенные стейкхолдеры:
1.Работники 2.Потребности 3.Коммерческие партнеры 4.Поставщики	1.СМИ, 2. Органы местной и региональной власти, 3. Ассоциации руководителей ДЗО АО «СХК», профсоюзных, общественных и экологических организаций, научных учреждений.

Работники ООО «СибРегионПромсервис» ожидают удовлетворения их труда в формах адекватной зарплаты, возможности их профессионального роста и построения карьеры, здоровой моральной атмосфере, приемлемых условий и режима труда и хорошего руководства.

Власти города Северска заинтересованы в пополнении бюджета посредством налоговых поступлений и сохранения рабочих мест для населения.

Генеральный директор ООО «СибРегионПромсервис» заинтересован в возможности контроля и управления финансовыми потоками, которые свидетельствует о финансовой состоятельности данной организации.

Структура программ КСО ООО «СибРегионПромсервис» зависит от целей данной организации и выбора стейкхолдеров, на которые направлены программы и представим далее в таблице 4.3.

Таблица 20 – Структура программы КСО ООО «СибРегионПромсервис» сроком реализации 1 год

Наименование мероприятия	Элементы	Стейкхолдеры	Сроки реализации программы	Ожидаемый результат от Реализации мероприятий
Программа по развитию детского спорта в Северске	Благотворительное пожертвование, корпоративное волонтерство, социальные инвестиции, социально-	Работники и поставщики, потребности и население	С 2012 года Ежегодно	Повышение качества жизни детей, их физическое и социальное укрепление в жизни общества.

Продолжение таблицы 20

	ответственное поведение			
Проект социально-культурного характера ЗАТО Северск	Поддержка социально-культурной инфраструктуры города Северска	Органы местной власти города	Ежегодно	Улучшение качества жизни и благосостояния населения и социально-культурных услуг
Шефская помощь воинским частям	Благотворительное пожертвование, социальные инвестиции	Органы местной власти города	Ежегодно	Укрепление авторитета вооруженных сил РФ, улучшение качества жизни ветеранов.

Анализ структуры программ КСО ООО «СибРегионПромсервис» показал, что следуя принципам социально-ответственного ведения бизнеса, возможно эффективное взаимодействие. Организация рассматривает работников как ресурс, определяющий экономические результаты работы и конкурентоспособность. В связи с этим обеспечение профессиональными кадрами по всем направлениям деятельности ООО «СибРегионПромсервис» и мотивация работников к эффективности труда выступают целями социальной политики предприятия.

Определение затрат ООО «СибРегионПромсервис» на программы КСО проявляется в пожертвованиях и социальных инвестициях, денежных грантах и волонтерстве.

Пожертвования ООО «СибРегионПромсервис» выделяются в виде адресной помощи для проведения программ, как в денежной, так и в натуральной форме: продукции, административных помещений, транспорта и других. Социальные инвестиции нацелены на поддержку социально одобренных проектов, к которым не применяется нормальная доходность и

социальные и экологические последствия, а эквивалентное финансирование заключается в совместном финансировании ООО «СибРегионПромсервис», органами управления и некоммерческим сектором социальных программ.

Денежные гранты выделяются на реализацию социальных программ. Денежные гранты, связаны с основной деятельностью данной организации, ее основными стратегическими целями, а волонтерство подразумевает участие сотрудников ООО «СибРегионПромсервис» в работе на благо местных сообществ на добровольной основе.

Социально значимый маркетинг - адресная финансовая помощь, которая заключается в направлении % от прибыли предприятия на проведение социальных программ. Социально-ответственное поведение ООО «СибРегионПромсервис», направлено на инвестиции, основанные на соблюдение правил этического поведения. Определение вклада ООО «СибРегионПромсервис» при эквивалентном финансировании или при корпоративном волонтерстве возможно при расчете затрат на КСО. При финансовом учете пожертвований, выраженных в натуральной форме, в затратах учитывается рыночная стоимость.

При учете мероприятий корпоративного волонтерства, финансовая оценка может быть рассчитана: затраты человеко-часов/человеко-дней * на почасовую или среднедневную зарплату сотрудника.

При расчете затрат на социально значимый маркетинг учитывают как средства фактически переданные на социальные программы, так и расходы на рекламу, продвижение и акции.

Согласно концепции заинтересованных сторон, преимуществом КСО бизнеса является как повышение конкурентоспособности, так и лояльности потребителей:

1. Преодоление враждебного отношения к бизнесу в обществе;
2. Улучшения взаимопонимания бизнеса и местного сообщества;

3.Укрепление взаимоотношений внутри компании и, как следствие повышения эффективности ее деятельности;

4.Улучшение имиджа и деловой репутации компании;

5.Улучшение финансового состояния;

6.Снижение эксплуатационных расходов;

7.Повышение объема услуг;

8.Привлечение и сохранение клиентов;

9.Рост производительности труда и качества работы сотрудников;

10.Новые возможности для привлечения сохранения персонала;

11.Расширение доступа к капиталу.

Бюджет затрат на мероприятие программы КСО данной организации, с учетом ее результатов, представлен в таблице 4.4.

Таблица 21– Затраты на мероприятия программы КСО на год, в тыс. руб.

Мероприятия	Единица измерения	Цена реализации за 1 месяц	Цена реализации на 1 год
Программа по развитию детского спорта в Северске	тыс. Руб	86	1032
Проект социально-культурного характера ЗАТО Северск	тыс. Руб	78	936
Шефская помощь воинским частям	тыс. Руб	47	564
ИТОГО = 2532			

Бюджет затрат на мероприятие программ КСО будет эффективна при соблюдении разработанных рекомендаций:

Необходимо помнить, что реализуемая программа КСО связана с целями деятельности и ее миссией, поэтому необходимо определить эффект от реализации программы не только для населения города в целом, но и для ООО «СибРегионПромсервис» в отдельности.

Эффективность программ КСО по отношению к организации выражена в улучшении имиджа и стимулировании услуг, снижении текучести кадров,

повышении морального духа персонала и его квалификации, установление связи с органами самоуправления и привлечение инвестиций.

Эффект программ КСО по отношению к населению выражен в улучшении материального благополучия граждан, помощи нуждающимся, решение социальной проблемы и помощь ветеранам.

В результате эффективность КСО ООО «СибРегионПромсервис» можно рассмотреть при следующих рекомендациях:

1. Организация в состоянии придерживаться политики добровольной КСО не только при наличии свободных средств: ООО «СибРегионПромсервис» внедрил долгосрочные программы социальной ответственности, поэтому при организации финансовых проблем в анализируемой организации, программа КСО будет продолжать действовать;

2. Количество ресурсов, направляемых на реализацию КСО, в разных организациях отличается, и определить оптимальное количество ресурсов и эффект от конкретных мероприятий социальной политики в большинстве случаев не представляется возможным;

3. Существует возможность повышения КСО ООО «СибРегионПромсервис», которая обладает ресурсами для увеличения ее эффективности. Для достижения устойчивости развития анализируемой организации необходимо улучшать существующие практики.

Таким образом, становится ясным, что сокращение затрат, улучшенный имидж и привлечение инвестиций способствуют дальнейшему развитию.

Далее предложим рекомендации, на основе проведенного анализа КСО.

На основе изучения КСО ООО «СибРегионПромсервис», сформируем рекомендации по совершенствованию программы КСО и повышению ее эффективности:

1. Необходимо изучить КСО как целостную инновационную систему, которая не только позволит эффективно решать проблемы, но и обеспечит

устойчивые конкурентные преимущества;

2. Внешняя программа КСО должна быть интегрирована в бизнес-процессы организации, а именно процессы закупок, продаж и маркетинга;

3. Постоянный контакт с внешними и внутренними стейкхолдерами, рассматривая сбалансированные взаимовыгодные отношения как ресурс устойчивости развития;

4. Для развития КСО нужно пропагандировать социальные практики, это также поможет улучшить образ ООО «СибРегионПромсервис» на промышленном рынке за его пределами;

5. Позиционировать организацию которая не стремится к краткосрочной выгоде, а имеет долгосрочные перспективы, минимизирует риски клиентов, ведет пропаганду добросовестных деловых практик;

6. Активно поддерживать сторонний обмен опытом в области КСО как одной из наиболее значимых форм социального партнерства, привлекая к работе различные организации;

7. Удерживать баланс между стремлением к прибыли и требованиями заказчика, внедрять и реализовывать новые проекты, которые будут нацелены на эффективность, создавать общепринятую методику оценки внешней КСО совместно с другими экспертами и государственными органами.

Наличие стандартного набора показателей и принципов представления отчетности условие эффективности КСО, необходимо для того, чтобы участники рынка могли оценивать эффективность и влияние принимаемых мер в области устойчивости развития в сравнении с отраслевой практикой и деятельностью конкурентов в частности.

В ходе исследования было выявлено, что ООО «СибРегионПромсервис» - одна из немногих компаний на территории Томской области, которая активно занимается социальной деятельностью и позиционирует себя как социально ответственный гражданин общества

Заключение

В первом разделе ВКР были рассмотрены понятия метод и методика применительно к финансовому анализу. Метод анализа финансовой отчетности представляет собой инструмент, с помощью которого проводится грамотный анализ бухгалтерской отчетности фирмы. Другими словами, это упорядоченная последовательность, которая помогает нам получить положительный результат.

В финансовом анализе методика представляет собой совокупность аналитических способов и правил исследования финансовой предприятия, определенным образом подчиненных достижению цели анализа. Общую методику понимают, как систему исследования, которая одинаково используется при изучении различных объектов финансового анализа в различных финансовых отраслях. Частные методики конкретизируют общую относительно к определенным финансовым отраслям, к определенному типу производства или объекту исследования.

Любая методика анализа будет представлять собой указания или методологические советы по исполнению аналитического исследования. Она содержит следующие основные элементы:

- показатели финансового анализа их значение в зависимости метода
- математические формулы, для финансового анализа – финансовая отчетность предприятия
- расчет финансовых показателей
- описание результатов (нормы)

Финансовый анализ проводится на основании заполненных форм бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах. Однако ни одна из методик не описывает требований к составлению финансовой отчетности и отражению сумм в статьях отчетности. Нами предлагается дополнить методику финансового анализа дополнительными элементами, позволяющими оценить

влияние на представление информации о финансовом положении предприятия и результатов его деятельности используемых стандартов учета (РСБУ и МСФО). При наличии существенного влияния рассмотреть целесообразность применения МСФО для корректировки финансовой отчетности и провести необходимые процедуры для формирования финансовой отчетности в соответствии с МСФО для проведения финансового анализа.

Также содержит следующие дополнительные основные элементы:

- показатели финансового анализа их значение в зависимости метода
- математические формулы, для финансового анализа – финансовая отчетность предприятия
- анализ влияние стандартов финансовой отчетности на интерпретацию финансового положения предприятия
- корректировка статей финансовой отчетности в соответствии с МСФО
- расчет финансовых показателей
- описание результатов (нормы)

Дополнительные элементы могут применяться к любым методам комплексного финансового анализа. Таким образом, дополнены основные элементы методик финансового анализа с использованием МСФО.

В ходе выполнения работы был проведен финансовый анализ основных форм финансовой отчетности исследуемого предприятия ООО «СибРегионПРОмсервис». Результаты анализа за 2015-2016 показали, что финансовое положение предприятия соответствует всем признакам банкротства, а именно отрицательное значение нераспределенной прибыли увеличивалось за этот период за счет получения убытков, показатели платежеспособности и финансовой устойчивости значительно ниже норм, в 2015 г. чистые активы предприятия отрицательны.

Однако в 2017 году финансовое положение предприятия по данным финансовой отчетности резко изменилась. Все показатели финансовой

устойчивости и платежеспособности стали выше нормы. Предприятие получило чистую прибыль и показатель рентабельности собственного капитала показал значение выше среднерыночного при значении коэффициента автономии выше нормы. Данные предприятия ООО «СибРегионПРОмсервис» свидетельствуют, что предприятию удалось значительно улучшить эффективность за счет перепрофилирования деятельности. Предприятие значительно сократило объемы деятельности по неприбыльным видам деятельности (производство работ по изготовлению продукции, строительно-монтажные работы, прочие работы и услуги) и существенно повысило объемы работ и эффективность деятельности ремонтным работам.

При анализе сумм, отраженных в финансовой отчетности предприятия на 2017 г., выявлены несоответствия требованиям МСФО. Остаточная стоимость основных средств, отраженная в балансе, не учитывала стоимость оборудования не используемое в деятельности предприятия в силу отказа от неприбыльных видов деятельности. Поскольку продать это оборудование нельзя, то в соответствии с МСФО 16 и 36 следует признать обесценение стоимости основных средств.

В запасах предприятия учены по фактической стоимости материалы и инвентарь, находящиеся на складе, но неиспользуемые для осуществления деятельности, приносящей доход предприятию. Такие запасы согласно МСФО, должны отражаться по чистой стоимости реализации. Однако, фактически провести продажу данных материалов в силу ограничений, налагаемых принадлежностью предприятия к атомной промышленности РФ, не представляется возможным. Следовательно, целесообразно отразить в балансе по нулевой чистой стоимости реализации.

Отраженная в балансе стоимость добавочного капитала представляет собой сумму, внесенную материнской компанией для поддержания платежеспособности предприятия. Добавочный капитал представляет собой

суммы, отражаемые в пассиве балансе вследствие увеличения стоимости основных средств и нематериальных по переоценке или получение эмиссионного дохода при выпуске акций и продаже выше номинальной стоимости. Данная операция не соответствует понятию добавочный капитал.

Данная сумма подлежит возврату по восстановлению финансового положения предприятия. Следовательно, она не должна быть учтена в разделе «Капитал». Эта сумма более соответствует понятию оценочное обязательство, которое в соответствии с IAS 37 следует учитывать, как резерв в разделе баланса «Долгосрочные обязательства». Согласно МСФО 37 стоимость резервов оценивается либо с учетом оценки вероятности погашения обязательства, либо по дисконтированной стоимости. В данном случае применение дисконтированной стоимости оправдано неопределенным сроком погашения обязательства.

В работе осуществлена корректировка стоимости приведенных выше балансовых статей. Уменьшение стоимости активов отнесено на уменьшение чистой прибыли за 2017 согласно правилам учета. Результаты финансового анализа, проведенного по скорректированной финансовой отчетности, показали существенные изменения таких показателей финансовой отчетности как коэффициент автономии, характеризующий финансовые риски предприятия. А также показатели рентабельности.

Список использованных источников

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие. М: Новое знание, 2014. 157 с.
2. Федеральный закон РФ от 21.11.96 №129-ФЗ (ред. от 03.11.2006 N 183-ФЗ) «О бухгалтерском учете».
3. Грищенко Ю. И. Анализ финансовой отчетности // Справочник экономиста. 2009. №2. URL: http://www.profiz.ru/se/2_2009/ (дата обращения: 19.02.2018)
4. Гетьман В.Г. / Международные стандарты финансовой отчетности: учебник М: Издательство ИНФРА-М, 2014. – 559 с.
5. Агеева О.А., Ребизова А.Л. Международные стандарты финансовой отчетности: учебник М: Издательство ЮРАЙТ, 2014. – 447 с.
6. Алисенов А.С. / Международные стандарты финансовой отчетности: учебник и практикум для академического бакалавриата М: Издательство ЮРАЙТ, 2016. – 360 с.
7. Куприянова Л.М / Финансовый анализ: учебник. М.: Издательство ИНФРА-М, 2015. 154 с.
8. Турманидзе Т.У / Финансовый анализ: учебник. М.: Издательство ЮНИТИ-ДАНА, 2014. 287 с.
9. Компаний «СибРегионПромсервис» [Электронный ресурс] / Официальный сайт компании «СибРегионПромсервис». URL: <http://sibregionprom.ru/> (дата обращения: 27.04.2016).
10. Жданова А.Б / Финансовый анализ предприятия: Методические указания, ТПУ 2016
11. Савиных А.Н. / Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие. М:КНОРУС, 2016. 300 с.

12. Аскеров П.Ф., Цветков И.А., Кибиров Х.Г. / Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности организации: Учебное пособие. М: ИНФРА-М, 2015. 176 с.
13. Берзона Н.И., Тепловой Т.В. / Финансовый менеджмент: Учебник М: КНОРУС, 2013. 656 с.
14. Игнатьева Е. В. Методика анализа финансового состояния предприятия // Молодой ученый. — 2015. — №5. — С. 272-275. — URL <https://moluch.ru/archive/85/15991/> (дата обращения: 05.06.2018).
15. Савицкая Г.В. / Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник М: ИНФРА-М, 2013. 607с.
16. Казакова Н.А. / Финансовый анализ: Учебник М: ЮРАЙТ, 2014. 539с
17. Иванов И.Н. / Экономический анализ деятельности предприятия: Учебник М: ИНФРА-М, 2014. 348с.
18. Бережная Е.В., Бережная О.В., Косьмина О.И. / Диагностика финансово-экономического состояния организации: Учебное пособие М: ИНФРА-М, 2014. 304с
19. Казакова Н. А. Финансовый анализ: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры /М.: Юрайт, 2016. 470 с.
20. Финансовый анализ [Электронный ресурс] / URL: <https://www.audit-it.ru/finanaliz/terms/analysis/> (дата обращения: 04.06.2016)
21. Википедия сводная энциклопедия/ Методика [Электронный ресурс]/ URL:<https://ru.wikipedia.org/> (дата обращения: 04.06.2016)
22. Национальная энциклопедическая служба /Головин С.Ю. Словарь практического психолога [Электронный ресурс] /<https://vocabulary.ru/slovari/slovar-prakticheskogo-psihologa.html/> (дата обращения: 04.06.2016)

23. Лелькова Т. Э. Методики анализа финансовых результатов // Молодой ученый. — 2017. — №11. — 231-234. — URL <https://moluch.ru/archive/145/40727/> (дата обращения: 09.06.2018).
24. Чеглакова С. Г., Косткина Л. В. / Комплексный экономический анализ (методика факторного анализа финансовых результатов деятельности организации): Методические указания. — Рязань: РГРТУ, 2011. — 24 с.
25. Савицкая Г. В. / Экономический анализ: Учебник М.: Новое знание, 2005. 651 с.
26. Под ред. Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. / Комплексный экономический анализ предприятия: Учебник Спб: Питер, 2009. 576 с.
27. Пястолов С.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник М: Издательский центр «Академия», 2004. 336 с.
28. КонсультантПлюс / Федеральная служба России по финансовому оздоровлению и банкротству приказ от 23 января 2001 г. N 16 [Электронный ресурс]/ URL: <http://www.consultant.ru> / (дата обращения: 09.06.2018).
29. КонсультантПлюс / Федеральное управление по делам о несостоятельности (банкротстве) Распоряжение ФУДН при Госкомимуществе РФ от 12.08.1994 N 31-р (ред. от 12.09.1994) [Электронный ресурс]/ URL: <http://www.consultant.ru> / (дата обращения: 09.06.2018).
30. Финансовый анализ /Регламент предоставления кредитов юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Сбербанком России и его филиалами. С дополнительными и изменениями. № 285-3-р от 30.06.2006 [Электронный ресурс]/ URL: <http://1-fin.ru/?id=253/> (дата обращения: 09.06.2018).
31. Гетьман В.Г., Керимов В.Э., Бабаева З.Д., Неселовская Т.М. / Бухгалтерский учет: Учебник М:ИНФРА-М, 2015., 717с.

32. Сафонова Л.И., Желбунова Л.И., Кац В.М./ Бухгалтерский учет: Учебное пособие Томск:Издательство ТПУ, 2012., 175с.
33. Астахов В.П. / Теория бухгалтерского учета: Учебное пособие М:ИНФРА-М, 2011., 397с.
34. Миславская Н.А, Полненова С.Н. / Бухгалтерский учет: Учебник М: «Дашков и К», 2016., 592с.

Приложение А

(Справочное)

Перечень оборудования для оценки

	Основное средство	Номенклатура	Количество
1	Автопогрузчик (4129641560000)	800	1
2	Автопогрузчик 4008 (4129622560000)	795	1
3	Аппарат рентгеновский дефектоскопический стационарный РАП-150/300	752	1
4	Аппарат рентгеновский дефектоскопический стационарный РАП-150/300	753	1
5	Вальцы гибочные Н-2224. (4129190590000)	769	1
6	Вертикально-фрезерный станок ВМ-127 М (4129700280000)	812	1
7	Вращатель роликовый приводной	739	1
8	Вращатель сварочный универсальный	738	1
9	Вращатель сварочный универсальный	740	1
10	Гидравлический пресс правильный П4-54А. (4129028590000)	762	1
11	Гидрофицированная установка для правки (4129238520000)	777	1
12	Горизонтально-расточной станок 2620-В. (4129151690000)	766	1
13	Горизонтально-расточной станок 2622 ТФ-1. (4129136960000)	764	1
14	Дефектоскоп ультразвуковой А 1214 EXPERT	736	1
15	Зубострогательный станок 526 (4129028020000)	761	1
16	Зубофрезерный станок 53А 11 (4129279230000)	788	1
17	Зубофрезерный станок 5342 (4129027990000)	760	1
18	Карусельный 2-х стоечный станок 1556	758	1
19	Карусельный станок 1510 (4129635460000)	798	1
20	Комплекс цифровой радиологии ФОСФОМАТИК-35	742	1
21	Компрессор Ю-75/8 (4129729550000)	815	1
22	Компрессор Ю-75/8 (4129729560000)	816	1
23	Кондиционер General - A SH09U инв 7	7	1
24	Кондиционер General A SH09U инв 6	6	1
25	Копир Canon iR-2520i (3796B004(AA)) (А3. 512Мб. 20 копий/мин, лазерное МФУ, двусторонняя печать, ADF	2	1
27	Кран консольный Q=0,5 тн 3/2-218 (4129638240000)	799	1
28	Круглошлифовальный станок 3М-175 (4129635310000)	797	1
29	Машина гибочная Н-2222Б	814	1
30	Машина листогибочная 3-х валковая АВ-16х2000. (4129030280000)	763	1
31	Машина листогибочная ИБ - 1430А (4129650790000)	808	1
32	Машина листогибочная ИВ2144 (4129649020000)	806	1
33	Машина УИМ-10 (4229085070000)	821	1
34	Машина шовной сварки	755	1
35	Минипогрузчик	747	1
36	МФУ Canon iR-2520i <3796B004> (А3, 512Мб, 20 копий/мин, лазерное МФУ, двуст.печ, ADF,USB2.0,сетевой)	207	1
37	Ножницы кривошипные Н-3121. (4129153620000)	767	1
38	Плоскошлифовальный станок 3Д-722. (4129235130000)	775	1
39	Прибор Течеискатель ПТИ-10 (4229411900000)	822	1
40	Приводной роликовый вращатель FRM M 3500	737	1
41	принтер лазер. hp COLOR Laserjet CP5225dn<CE712A>	41	1
42	Продольно-строгальный станок 7212 (4129256990000)	782	1
43	Продольно-строгательный 7212	759	1
44	Радикально-сверлильный станок мод.2М-55 (4129246950000)	778	1
45	Рампа кислородная (6229222190000)	820	1

Продолжение предложения А

46	Рентгеновский аппарат Экстравольт-225-Р1600	819	1
47	Свар.выпр. ВДМ-1202 Сэлма, 1250А,8 постов	198	1
48	Станок 16К-20Р (4129284070000)	790	1
49	Станок 16К-20Ф (4129284040000)	789	1
50	Станок 2А-622 Ф2-1.ЧПУ П-323М. (4129191620000)	771	1
51	Станок внутришлифовальный 3К227В (4129262840000)	786	1
52	Станок ГФ-2171 С-3 (4129644560000)	801	1
53	Станок ГФ-2171 С-3 (4129644570000)	802	1
54	Станок ленточнопильный Ergonomic 320.250 DGSН (4129731590000)	817	1
55	Станок ленточнопильный PEGAS 440x600 HORIZONTAL (4129788990000)	818	1
56	Станок МА-655 А-10 (зав. №105, №111) (4129646090000)	805	1
57	Станок СВ-ЭИ-1 (4129650300000)	807	1
58	Станок токарно-винторезный 4101725900000	741	1
59	Станок фрезерный	744	1
60	Станок фрезерный	745	1
61	Станок фрезерный	746	1
62	Сферотокарный станок МК-6031 МК 6032 (4129252490000)	779	1
63	Течеискатель ПТИ-10 1426	823	1
64	Течеискатель ПТИ-10 537	824	1
65	Течеискатель ПТИ-7 4149	825	1
66	Токарно-винторезный станок 1М-63 БФ 101 (4129302800000)	794	1
67	Токарно-винторезный станок 16К-20 (4129255230000)	780	1
68	Токарно-винторезный станок 16К-20 (4129255260000)	781	1
69	Токарно-винторезный станок 16К-20 (4129259550000)	784	1
70	Токарно-винторезный станок 16К-20 (4129259790000)	785	1
71	Токарно-винторезный станок 16К-20 Рф 3 (4129300820000)	792	1
72	Токарно-винторезный станок 16К-20.(4129174530000)	768	1
73	Токарно-винторезный станок 16К-20.(4129181820000)	770	1
74	Токарно-винторезный станок 16К-20.(4129196290000)	772	1
75	Токарно-винторезный станок 16К-20.(4129196300000)	773	1
76	Токарно-винторезный станок 16К-20Г. (4129235160000)	776	1
77	Токарно-винторезный станок 16К-20ПФ (4129225490000)	774	1
78	Токарно-винторезный станок 1К-62 (4129659790000)	809	1
79	Токарно-винторезный станок 1К-625	756	1
80	Токарно-винторезный станок 1К-62В. (4129146560000)	765	1
81	Токарно-винторезный станок 1М-63 БФ 101 (4129634800000)	796	1
82	Токарно-карусельный станок 1540 Ф1	748	1
83	Токарный станок 16А-20РФ (4129644650000)	803	1
84	Токарный станок 1К-62	757	1
85	Токарный станок РТ 892 Ф1 (4129644800000)	804	1
86	Узел учета тепловой энергии зд. 52	749	1
87	Узел учёта тепловой энергии зд.60	832	1
88	Узел учета тепловой энергии здания 61 Теплосчетчик ТС.ТМК.-НП	750	1
89	Узел учета тепловой энергии здания 78 Теплосчетчик ТС.ТМК.-НП	751	1
90	Установка для механизированной кислородной резки листового проката	743	1
91	Установка для плазмо-электролитного полирования СМ 3019.41.Т.РЭ (412966942000)	811	1
92	Установка шовной сварки	754	1
93	Фрезерный станок 6Р-82 (4129258790000)	783	1
94	Фрезерный станок 6Р-82 (4129274340000)	787	1
95	Фрезерный станок ВМ-127М (4129701560000)	813	1
96	Шлифовальный станок 3Д-711 ВФ-11 (4129664060000)	810	1
97	электроагрегат EB6,5/400-w 230г	196	1
98	Электродпечь США -8,12/6 (4129287820000)	791	1
99	Электроэрозионный станок 4Е-723-01Ф (4129302630000)	793	1
100	ЭЛЕКТРОАГРЕГАТев5/400	197	1

Приложение Б

(Справочное)

Перечень оборудования для оценки

п/п	МБП	Номенклатура	Кол-во
1	Автопогрузчик (4129630820000)	991318	1.000
2	Агрегат выпрямительный (4029074360000)	992006	1.000
3	Большойпроектор (4229424300000)	994021	1.000
4	Бесцентровошлифовальный станок 3Т-182.	991081	1.000
5	Вертикально-сверлильный станок мод.2Н-135 (4129263860000)	991259	1.000
6	Вертикально-сверлильный станок мод.2Н-135. (4129238560000)	991232	1.000
7	Вертикально-сверлильный станок мод 2С- 132. (4129659780000)	991406	1.000
8	Ванна (4129633130000)	991330	1.000
9	Ванна (6229167480000)	991123	1.000
10	Ванна для дистиллированной воды К 4167	991471	1.000
11	Ванна для масла по черт. Я-065000. (4129028460000)	991105	1.000
12	Ванна для масла черт. Я 105. (4129150220000)	991159	1.000
13	Ванна для оксидирования К3227 (4129086160000)	991132	1.000
14	Ванна для промасливания черт. 364101800000. (4129272730000)	991264	1.000
15	Ванна К-4091-000-00.для воды (4129133090000)	991142	1.000
16	Ванна К-4091-000-00.для воды (4129133090001)	991143	1.000
17	Ванна К-4374-000-00.закалочная (4129133100000)	991144	1.000
18	Ванна колокольня К-3213-000-00. (4129129450000)	991137	1.000
19	Ванна обезжиривания с подогревом (4129633060000)	991323	1.000
20	Ванна осветления К-4088-000-00. (4129120520000)	991135	1.000
21	Ванна проливочная (4129403300000)	991301	1.000
22	Ванна промывки гор. Водой К-4374 (4129403270000)	991298	1.000
23	Ванна промывки гор. Водой К-4374 (4129633090000)	991326	1.000
24	Ванна промывки хол. Водой 4.1029 (4129120490000)	991133	1.000
25	Ванна промывки хол. Водой 6.5144 (4129633100000)	991327	1.000
26	Ванна промывки хол. Водой К-4167 (4129633110000)	991328	1.000
27	Ванна травления алюминия К 4121	991470	1.000
28	Ванна хромированная К-4368. (6229177890000)	991464	1.000
29	Ванна цинкования К-3999-000-00. (4129120530000)	991136	1.000
30	Ванна электрохимического обезжиривания К-3938-000-00. (4129133070000)	991141	1.000
31	Ванна электрохимического полирования К-4091. (4129633080000)	991325	1.000
32	Вертикально-сверлильный 2Н118	545025	1.000
33	Вертикально-сверлильный станок 2С125-01. (4129659710000)	991405	1.000
34	Вертикально-сверлильный станок 2Н-135. (4129297270000)	991285	1.000
35	Вертикально-сверлильный станок 2Н-135 (4129243120000)	991236	1.000
36	Вертикально-сверлильный станок МН-25Н. (4129701550000)	991418	1.000
37	Вращатель роликовый опорный холостой	20	1.000
38	Вращатель роликовый опрoный холостой	32050000261	1.000
39	Вращательсварочный мод М 11010 А. (4129641590000)	991362	1.000
40	Выпрямитель (4029024510000)	992001	1.000
41	Выпрямитель (4029024520000)	992002	1.000
42	Выпрямитель (4029024530000)	992003	1.000
43	Выпрямитель (4029073460000)	992005	1.000
44	Гидравлический пресс правильный П4-11А. (4129028540000)	991108	1.000
45	Гидравлический пресс правильный ПГ25. (4129634650000)	991338	1.000
46	Гидронасос (4129150200000)	991158	1.000
47	Гидропескоструйная камера. (4129028280000)	991098	1.000

Продолжение предложения Б

48	Горизонтально-фрезерный станок 6М83Г. (4129150280000)	991160	1.000
49	Горн кузнечный	545021	1.000
50	Долбежный станок 7А-420.	991089	1.000
51	Долбежный станок 7А-430. (4129651290000)	991386	1.000
52	Емкость для СОЖ	545013	5.000
53	Заточной станок 3М-642. (4129635400000)	991345	1.000
54	Заточной станок 3М-642. (4129656690000)	991396	1.000
55	Зубофрезерный станок 5Е-32. (4129027970000)	991090	1.000
56	Зубофрезерный станок. 532 (4129028000000)	991092	1.000
57	Зубошлифовальный станок 5831. (4129028030000)	991094	1.000
58	Источникпитания ТИР-300ДМ	991008	1.000
59	Источникпитания ТИР-300ДМ	991007	1.000
60	Источникпитания ТИР-300ДМ	991029	1.000
61	Источникпитания ТИР-300ДМ	991033	1.000
62	Источник питания ТИР-300ДМ	991036	1.000
63	Источник питания ТИР-300ДМ	991026	1.000
64	Источник питания ТИР-300ДМ	991020	1.000
65	Координатно-расточной станок 2А-450. (4129136970000)	991148	1.000
66	Кран штаблер КТО-0,25. (4129193540000)	991197	1.000
67	Круглошлифовальный станок 3Б-161. (4129164820000)	991167	1.000
68	Манипулятор Т-25. (4129164950000)	991170	1.000
69	Машина листогибочная ИБ-2213В. (4129638610000)	991357	1.000
70	Молот ковочный мод 4132 А. (4129252260000)	991239	1.000
71	Молот МВН-412. (4129142450000)	991153	1.000
72	Настольный станок 2Ш-112.	991077	1.000
73	Ножницы Н-513. (4129191990000)	991192	1.000
74	Насос АХ 40-25-100К. (4129710570000)	991436	1.000
75	Настольно-сверлильный станок 2М-112. (4129659850000)	991408	1.000
76	Настольно-сверлильный станок 2М-112. (4129648830000)	991377	1.000
77	Настольно-сверлильный станок 2М-112. (4129700140000)	991415	1.000
78	Настольно-сверлильный станок 2М112	545024	4.000
79	Настольно-сверлильный станок. 2М 112. (4129637840000)	991354	1.000
80	Настольный станок 2Ш-112. (4129085680000)	991129	1.000
81	Ножницы гильотинные	545029	1.000
82	Ножницы кривошипные НБ-478. (4129635470000)	991348	1.000
83	Обдирочно-шлифовальный станок Д-961/3. (4129142170000)	991152	1.000
84	Обдирочно-шлифовальный станок Д-961/3	545017	6.000
85	Опорный роликовый вращатель	996318	1.000
86	Опорный роликовый вращатель	9	1.000
87	Отрезной абразивный станок	545030	2.000
88	Отрезной ножовочный станок 8725. (4129621970000)	991307	1.000
89	Отрезной станок мод 8252. (4129216030000)	991208	1.000
90	Прессодносточныйкривошипный К-117. (4129030250000)	991122	1.000
91	Продольно-фрезерный станок 6У312. (4129172480000)	991174	1.000
92	Печь кузнечная	545020	1.000
93	Печь СНОЛ	545018	1.000
94	Печь шахтная СШЗ-6,6/7 М1. (4129144120000)	991154	1.000
95	плазматрон ПРВ-301 с водяным охл.	36010000005	1.000
96	Плазматрон - Держатель для установки УГР-4010 (4129794830000)	992106	1.000
97	Платформа (6229222180000)	992245	1.000
98	Платформа передвижная (5029035670000)	992320	1.000
99	Подъемник персональный ПП-10.5 (4129731600000)	991446	1.000
100	Полуавтомат зубодолбежный 5140. (4429023080000)	991455	1.000
101	Полуавтомат сварочный	32050000275	1.000
102	Полуавтомат сварочный	45	1.000

Продолжение предложения Б

103	Полуавтомат сварочный	24	1.000
104	Полуавтомат сварочный	28	1.000
105	Полуавтомат сварочный	29	1.000
106	Полуавтомат сварочный ПДГ-525	991044	1.000
107	Полуавтомат сварочный ПДГ-525	991045	1.000
108	Полуавтомат сварочный ПДГ-525	991051	1.000
109	Полуавтомат сварочный ПДГ-525	991043	1.000
110	Полуавтомат сварочный ПДГ-525	991058	1.000
111	Полуавтомат сварочный ПДГ-525	991059	1.000
112	Поперечно-строгальный станок 7В36. (4129164830000)	991168	1.000
113	Пресс КД-2328К. (4129638470000)	991356	1.000
114	Пресс гидравлический П6324. (4129216150000)	991209	1.000
115	Пресс кривошипный К-115. (4129028510000)	991106	1.000
116	Радиально-сверлильный станок 2М-55. (4129255270000)	991244	1.000
117	Радиально-сверлильный станок 2А 554 Ф 1. (4129648980000)	991378	1.000
118	Реостат балластный (4029080920000)	992011	1.000
119	Реостат (4029081010000)	992012	1.000
120	Реостат (4029081030000)	992014	1.000
121	Реостат (4029081050000)	992016	1.000
122	Реостат (4029081060000)	992017	1.000
123	Реостат (4029081070000)	992018	1.000
124	Реостат (4029081090000)	992020	1.000
125	Реостат (4029081100000)	992021	1.000
126	Реостат балластный (4029081510000)	992022	1.000
127	Реостат балластный (4029081520000)	992023	1.000
128	Реостат балластный (4029081540000)	992025	1.000
129	Реостат балластный (4029081560000)	992027	1.000
130	Реостат балластный (4029081570000)	992028	1.000
131	Решетка (6229235720000)	992251	1.000
132	Решетка (6229235730000)	992252	1.000
133	Решетка (6229235740000)	992253	1.000
134	Рольган (4129727870000)	992075	1.000
135	Сварочный выпрямитель ВД-506	991016	1.000
136	Сварочный выпрямитель ВДМ-1601	991024	1.000
137	Сварочный выпрямитель ВДУ-506	991028	1.000
138	Сварочная машина	991023	1.000
139	Сварочное оборудование (4129709890000)	991431	1.000
140	Сварочный автомат АДФ-1202	991035	1.000
141	Сварочный аппарат	62	1.000
142	Сварочный выпрямитель ВД-306се	991060	1.000
143	Сварочный выпрямитель ВД-306се	991061	1.000
144	Сварочный выпрямитель ВДМ-1601	991027	1.000
145	Сварочный выпрямитель ВДМ-1601	991005	1.000
146	Сварочный выпрямитель ВДМ-1601	991022	1.000
147	Сварочный полуавтомат А-547 (4129787410000)	991448	1.000
148	Сварочный полуавтомат А-547 (4129787420000)	991449	1.000
149	Система вытяжной вентиляции (4129717510000)	992313	1.000
150	Система вытяжной вентиляции (4129717520000)	992314	1.000

Продолжение предложения Б

151	Система вытяжной вентиляции (4129724000000)	992318	1.000
152	Система вытяжной вентиляции (4129724010000)	992319	1.000
153	Станок для испытания абразивных кругов СИП-800. (4129172450000)	991172	1.000
154	Станок копировально-фрезерный 6П-463. (4129193530000)	991196	1.000
155	Станок круглошлифовальный 3131. (4129086020000)	991130	1.000
156	Станок токарно-винторезный	59	1.000
157	Станок токарно-винторезный	60	1.000
158	Стенд погрузочный Диаметр - 1100 мм h - 400 мм. Без привода. 1021.25.100.0000 (6229169310000)	992181	1.000
159	Стол для сборки металлоконструкций	996319	10.000
160	Твердомер (4229213950000)	994010	1.000
161	Твердомер (4229217640000)	994012	1.000
162	Твердомер (4229577600000)	994030	1.000
163	Твердомер (4229579310000)	994031	1.000
164	Тележка г/п 10тн чертеж 361-360-7-00000. (4129239400000)	992312	1.000
165	Тележка гидравлическая (4129718630000)	992055	1.000
166	Тележка гидравлическая (4129718640000)	992056	1.000
167	Трубогиб ВМС-92	545028	1.000
168	Трубогиб ТГ38-159	545027	1.000
169	УГВС (Установка горячего водоснабжения)	32050000295	1.000
170	УГВС (Установка горячего водоснабжения)	32050000305	1.000
171	Узел учёта артезианской воды зд. 51	191	1.000
172	Узел учёта артезианской воды зд. 52	192	1.000
173	Узел учёта артезианской воды зд. 75 и 77	996362	1.000
174	Узел учета тепловой энергии здания 52а	201	1.000
175	Узел учёта тепловой энергии здания 75 (Узел учёта тепловой энергии здания 56а)	996363	1.000
176	Узел учёта тепловой энергии здания 75 (Узел учёта тепловой энергии здания 87)	996364	1.000
177	Универсально-заточной станок 3А-64. (4129028110000)	991096	1.000
178	Универсально-заточной станок 3А-64. (4129028150000)	991097	1.000
179	Универсально-заточной станок 3В642. (4129173600000)	991176	1.000
180	Установка (4129718710000)	992061	1.000
181	Установка воздушно-плазменной резки УПР-4010 (4129712560000)	991437	1.000
182	Установка ВЧГЗ-160/0,066	991030	1.000
183	Установка для плазменно-дуговой резки (4129141720000)	991150	1.000
184	Установка для сварки	991025	1.000
185	Установка ЛЗ-2-67М	991004	1.000
186	Штабелер гидравлический (4129718660000)	992057	1.000
187	Электрокара ЭТ-2047. (5029033240000)	991462	1.000
188	Электрокара ЭТ-2047. (5029033250000)	991463	1.000
189	Электрокара ЭТ-2047Б. (5029032470000)	991461	1.000
190	Электропечь Г-30. (4129028410000)	991104	1.000
191	Электропечь Г-95. (4129028370000)	991101	1.000
192	Электропечь Н-45. (4129028400000)	991103	1.000
193	Электропечь СН 3*8*6,5/10. (4129282590000)	991274	1.000
194	Электропечь СНО 6*12*4/10 и 2. (4129282580000)	991273	1.000
195	Электропечь США-35. (4129028380000)	991102	1.000
196	Электропечь Ц-105. (4129028360000)	991100	1.000
197	Электропечь Ш-30. (4129028340000)	991099	1.000

Приложение В (Справочное) **Бухгалтерский баланс**

№ 236 от 26.01.2018

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 17 г.

Форма по ОКУД
Дата (число, месяц, год)

Организация ООО "СибРегионПромсервис"
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической

по ОКПО
ИНН
по

деятельности Ремонт машин и оборудования

ОКВЭД

Организационно-правовая форма/форма собственности общество с ограниченной ответственностью

Частная собственность
Единица измерения: тыс. руб.

по ОКПФ/ОКФС
по ОКЕИ

Местонахождение (адрес) 636000, Томская обл., Северск г., Автодорога ул., дом №14/19, корпус стр. 73

Коды		
0710001		
31	12	17
7024034570		
33.12		
1 23 00	16	384

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 20 17 г.	На 31 декабря 20 16 г.	На 31 декабря 20 15 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110			
	Результаты исследований и разработок	1120			
	Нематериальные поисковые активы	1130			
	Материальные поисковые активы	1140			
	Основные средства	1150	5 499	7 669	10 372
	Здания, машины, оборудование и другие основные средства	1151	5 499	7 669	10 372
	Незавершенные капитальные вложения в объекты ОС	1152			
	Авансы выданные поставщикам и подрядчикам по капитальному строительству, поставщикам объектов основных средств	1153			
	Доходные вложения в материальные ценности	1160			
	Финансовые вложения	1170			
	Отложенные налоговые активы	1180	49 719	58 775	37 011
	Прочие внеоборотные активы	1190	191	388	585
	Итого по разделу I	1100	55 409	66 832	47 961
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	62 237	96 873	148 643
	сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211	54 930	83 871	129 661
	затраты в незавершенном производстве	1212	7 307	13 002	18 982
	готовая продукция и товары для перепродажи	1213			
	товары отгруженные	1214			
	прочие запасы и затраты	1219			
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220			
	Дебиторская задолженность	1230	36 191	27 151	62 412
	расчеты с покупателями и заказчиками	1231	35 608	24 988	58 606
	авансы выданные	1232	136	65	1 516
	прочие дебиторы	1233	447	2 098	2 290
	не предъявленная к оплате начисленная выручка	1234			
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	75 000	32 204	2 333
	Прочие оборотные активы	1260	76	287	59
	Итого по разделу II	1200	173 504	156 516	213 447
	БАЛАНС	1600	228 913	223 347	261 411

Продолжение предложении В

Форма 0710001 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 20 17 г.	На 31 декабря 20 16 г.	На 31 декабря 20 15 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	29 046	29 046	29 046
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	()	()	()
	Полученный от акционеров (участников) взнос в уставный капитал до регистрации изменений в учредительные документы	1330			
	Переоценка внеоборотных активов	1340			
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	241 000	203 000	
	Резервный капитал	1360			
	резервные фонды, образованные в соответствии с законодательством	1361			
	резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	1362			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	-151 408	-192 672	-77 805
	Итого по разделу III	1300	118 638	39 374	(48 759)
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	63 000		
	Отложенные налоговые обязательства	1420			
	Оценочные обязательства	1430			
	Прочие обязательства	1450			
	Итого по разделу IV	1400	63 000	-	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	7	90 000	70 000
	Кредиторская задолженность	1520	38 931	59 918	225 668
	поставщики и подрядчики	1521	4 794	24 470	118 113
	авансы полученные	1522	6	6	6
	задолженность перед персоналом организации	1523	5 017	6 896	12 960
	задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1524	2 606	7 131	25 833
	задолженность по налогам и сборам	1525	26 063	20 606	59 653
	прочие кредиторы	1526	445	809	9 103
	Доходы будущих периодов	1530			
	Оценочные обязательства	1540	8 337	34 055	14 503
	Целевое финансирование	1546			
	Задолженность перед заказчиками	1547			
	Прочие обязательства	1550			
	Итого по разделу V	1500	47 275	183 973	310 174
	БАЛАНС	1700	228 913	223 347	261 415

Руководитель

Грибов В.Н.

Главный бухгалтер

Еремина О.Н.

" 26

января

20 18 г.



Приложение Г

(Справочное)

Отчет о финансовых результатах

№ 237 от 26.01.2018

Отчет о финансовых результатах
за январь-декабрь 20 17 г.

Форма по ОКУД
Дата (число, месяц, год)

Организация ООО "СибРегионПромсервис"
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической

по ОКПО
ИНН
по

деятельности Ремонт машин и оборудования

ОКВЭД

Организационно-правовая форма/форма собственности

общество с ограниченной ответственностью

Частная собственность

по ОКПФ/ОКФС

Единица измерения: тыс. руб.

по ОКЕИ

Коды		
0710002		
31	12	17
0		
7024034570		
33.12		
1 23 00		6
384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	январь- за декабрь 20 17 г.	январь- за декабрь 20 16 г.
	Выручка	2110	410 811	441 424
	Ремонт машин и оборудования	2111	362 990	269 640
	Производство работ по изготовлению продукции	2112	19 985	63 698
	СМР	2113	27 833	107 286
	Прочие работы (услуги)	2114	3	800
	Себестоимость продаж	2120	(296 771)	(493 994)
	Ремонт машин и оборудования	2121	(246 745)	(284 930)
	Производство работ по изготовлению продукции	2122	(19 321)	(104 363)
	СМР	2123	(30 705)	(104 454)
	Прочие работы (услуги)	2124	()	(247)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	114 040	(52 570)
	Коммерческие расходы	2210	()	(2)
	Управленческие расходы	2220	(40 428)	(50 304)
	Ремонт машин и оборудования	2221	(31 240)	(29 233)
	Производство работ по изготовлению продукции	2222	(4 988)	(9 618)
	СМР	2223	(4 199)	(11 437)
	Прочие работы (услуги)	2224	()	(16)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	73 612	(102 876)
	Доходы от участия в других организациях	2310		
	Проценты к получению	2320	2 229	
	Проценты к уплате	2330	(8 163)	(8 928)
	Прочие доходы	2340	9 284	13 368
	Прочие расходы	2350	(21 730)	(38 205)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	55 232	(136 641)
	Текущий налог на прибыль	2410	(4 912)	
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(2 922)	(5 565)
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	1 013	(388)
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	(10 069)	22 151
	Прочее	2460		10
	Перераспределение налога на прибыль внутри консолидированной группы налогоплательщиков	2465		
	Чистая прибыль (убыток)	2400	41 264	(114 868)

Продолжение приложения Г

Форма 0710002 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	Код	январь- За декабрь 20 17 г.	январь- За декабрь 20 16 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	2500	41 264	(114 868)
	Справочно			
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

Руководитель

Грибов В.Н.

Главный бухгалтер

Еремина О.Н.

" 26 " января 20 18 г.

